

TONY ROBBINS

Do documentário *Eu não sou o seu guru*
e autor do best-seller *Poder sem limites*



*Best-seller
do New York Times.
Inédito no Brasil.*

INABALÁVEL

UM GUIA PRÁTICO PARA
A LIBERDADE FINANCEIRA

Criando tranquilidade em um mundo volátil

BS
BestSeller

TONY ROBBINS

INABALÁVEL
UM GUIA PRÁTICO PARA
A LIBERDADE FINANCEIRA

Criando tranquilidade em um mundo volátil

Tradução

Eduardo Rieche

1ª edição



Rio de Janeiro | 2018

CIP-BRASIL. CATALOGAÇÃO NA PUBLICAÇÃO
SINDICATO NACIONAL DOS EDITORES DE LIVROS, RJ

Robbins, Tony
R545i Inabalável [recurso eletrônico]: um guia prático para a liberdade financeira / Tony Robbins, Peter Mallouk; tradução Eduardo Rieche. – 1. ed. – Rio de Janeiro: Best Seller, 2018.
recurso digital

Tradução de: Unshakeable: Your Financial Freedom Playbook
Formato: epub
Requisitos do sistema: adobe digital editions
Modo de acesso: world wide web
ISBN 978-85-465-0092-5 (recurso eletrônico)

1. Finanças pessoais. 2. Economia. 3. Investimento. 4. Livros eletrônicos. I. Mallouk, Peter. II. Rieche, Eduardo. III. Título.

18-49379

CDD: 332.024

CDU: 330.567.2

Meri Gleice Rodrigues de Souza – Bibliotecária CRB-7/6439

Texto revisado segundo o novo Acordo Ortográfico da Língua Portuguesa.

Título original:
UNSHAKEABLE: YOUR FINANCIAL FREEDOM PLAYBOOK

Copyright © 2017 by Tony Robbins
Copyright da tradução © 2018 by Editora Best Seller Ltda.

Design de capa: Oporto Design

Direitos exclusivos de publicação em língua portuguesa para o Brasil adquiridos pela
EDITORA BEST SELLER LTDA .
Rua Argentina, 171, parte, São Cristóvão
Rio de Janeiro, RJ – 20921-380
que se reserva a propriedade literária desta tradução.

Produzido no Brasil

ISBN 978-85-465-0092-5

Seja um leitor preferencial Record.
Cadastre-se e receba informações sobre nossos lançamentos e nossas promoções.

Atendimento e venda direta ao leitor
mdireto@record.com.br ou (21) 2585-2002.

*Para aquelas almas que nunca vão se contentar com menos do que podem ser,
fazer, compartilhar e oferecer.*

Este livro foi concebido para fornecer informações que o autor acredita serem rigorosas em relação ao tema abordado, mas é comercializado sob o entendimento de que nem o autor nem a editora oferecem consultoria individualizada e adaptada a algum portfólio específico ou às necessidades específicas de cada indivíduo, tampouco prestam consultoria de investimentos ou outros serviços profissionais, como aconselhamento jurídico ou contábil. Recomendamos que se busque os serviços de um profissional competente caso seja necessária uma assistência especializada em áreas que incluam consultoria de investimentos e aconselhamentos jurídico e contábil. Esta publicação menciona dados de desempenho coletados ao longo de vários períodos de tempo. Os resultados prévios não garantem o desempenho futuro. Além disso, os dados de desempenho, assim como leis e regulamentos, mudam ao longo do tempo, o que pode alterar o nível das informações contidas nesta obra. Este livro fornece dados históricos apenas para discutir e ilustrar os princípios norteadores, não pretendendo servir como base para qualquer decisão financeira, recomendação de um consultor de investimentos específico, ou como oferta de compra ou venda de quaisquer valores mobiliários. Recomenda-se apenas a utilização de prospectos para propostas de compra ou venda de valores mobiliários, e os prospectos devem ser lidos e avaliados cuidadosamente antes de qualquer investimento ou desembolso de dinheiro. Não é possível oferecer nenhuma garantia em relação à exatidão ou à integridade das informações contidas neste livro, e tanto o autor quanto a editora se eximem, especificamente, de quaisquer responsabilidades por qualquer dívida, perda ou risco, pessoal ou não, nos quais se incorra como consequência, direta ou indireta, do uso e da aplicação de quaisquer conteúdos deste livro. No texto a seguir, foram alterados os nomes de muitas pessoas e características que possibilitassem sua identificação.

Aviso legal: Tony Robbins é membro do conselho e coordenador de psicologia do investidor na Creative Planning Inc., consultoria de investimentos registrada (RIA, na sigla em inglês) na SEC, com gestores de patrimônio atendendo em todos os cinquenta estados do país. O Sr. Robbins é remunerado por essa função, com base no aumento de negócios obtidos pela Creative Planning em decorrência de seus serviços. Consequentemente, o Sr. Robbins faz jus a um incentivo financeiro pela recomendação da Creative Planning aos investidores. Mais informações sobre classificações e/ou distinções recebidas pela Creative Planning podem ser encontradas em: <http://getasecondopinion.com/rankings> [em inglês].

SUMÁRIO

Introdução de Steve Forbes

Prefácio de Jack Bogle

SEÇÃO I

RIQUEZA: O LIVRO DE REGRAS

- Capítulo 1 **INABALÁVEL**
Força e serenidade em um mundo de incertezas
- Capítulo 2 **O INVERNO ESTÁ CHEGANDO (...) MAS QUANDO?**
Estes sete fatos vão libertar você do medo dos ajustes e das crises
- Capítulo 3 **TAXAS OCULTAS E MEIAS VERDADES**
Como Wall Street faz você pagar mais por um desempenho insatisfatório
- Capítulo 4 **RESGATANDO NOSSOS PLANOS DE APOSENTADORIA**

O que o seu fornecedor de 401(k) não quer que você saiba

Capítulo 5 **EM QUEM VOCÊ PODE CONFIAR REALMENTE?**

Revelando os truques da negociação

SEÇÃO II

O MANUAL *INABALÁVEL*

Capítulo 6 **OS QUATRO PRINCÍPIOS BÁSICOS**

Quatro princípios que podem ajudar a orientar todas as decisões de investimento que você tomar

Capítulo 7 **MATE A FERA**

Como atravessar crises e ajustes para acelerar sua liberdade financeira

SEÇÃO III

A PSICOLOGIA DA RIQUEZA

Capítulo 8 **SILENCIANDO O INIMIGO INTERIOR**

Os seis maiores erros cometidos por investidores e como evitá-los

Capítulo 9 **A VERDADEIRA RIQUEZA**

Tomando a decisão mais importante de sua

vida

Agradecimentos

Empresas de Tony Robbins

Outras obras de Tony Robbins

Apêndice

Seus checklists para o sucesso: Fortalecendo seu reino — como proteger seus ativos, construir seu legado e garantir-se contra o desconhecido

Não perca mais tempo discutindo sobre
como um bom homem deve ser. Seja um.

— MARCO AURÉLIO

O dinheiro é apenas uma ferramenta.
Ele vai levá-lo aonde você quiser,
mas não vai substituir o motorista.

— AYN RAND

INTRODUÇÃO

Steve Forbes, editor da revista Forbes e diretor-executivo da Forbes Inc.

Este livro conciso, rico em sabedoria e cuidadosamente escrito não poderia ser mais oportuno. Melhor ainda, suas percepções e recomendações são atemporais. Os investidores — e sobretudo aqueles que não estão investindo atualmente — devem lê-lo e seguir à risca o que ele diz.

Jamais tivemos um mercado em alta por um período tão longo de tempo que, desde o início, tenha sido acompanhado por tamanha cautela e pessimismo. O mercado de ações não caminha em linha reta, para cima ou para baixo, e cada recuo apresentado desde 2009 foi recebido com lamentos, acreditando que estaríamos à beira de mais uma terrível derrapada. Um dos resultados dessa aversão aos investimentos é o fato de que dezenas de milhões de pessoas que deveriam estar inseridas no mercado, particularmente os millennials, não estão. Acertadamente, Tony Robbins destaca que, em relação à acumulação de ativos especialmente destinados à aposentadoria, essas pessoas estão cometendo um erro de longo prazo muito caro ao optarem por se manter à margem.

O que ajuda a tornar esta obra tão confiável é que o autor tem lidado, há algum tempo, com a ansiedade generalizada em torno do nosso futuro econômico, preocupação que tornou tão impactante o ciclo eleitoral de 2016. Ele

reconhece que, de fato, algum dia vamos acabar enfrentando um verdadeiro mercado em baixa. Mas a possibilidade desse acontecimento não é motivo para que os indivíduos permaneçam afastados e simplesmente cruzem os braços. As grandes recessões no mercado ocorrem periodicamente, mas, em longo prazo, a tendência das ações *sempre* foi ascendente. Ao admitir a realidade de que a emoção é a inimiga número um dos investimentos, os indivíduos podem conceber estratégias que lhes permitam superar o mercado e a maioria dos gestores profissionais.

Cuidadosa e ponderadamente, Robbins mostra que você pode ser o mestre de seu destino como investidor, em vez de aguardar à margem ou mudar repentinamente de estratégia, reagindo à volatilidade do mercado de forma apavorada e prejudicial. **O que fazer quando as ações caírem? Como é possível encontrar oportunidades no momento em que todos só veem desastres?** Robbins apresenta regras sensíveis que vão impedir você de cometer erros que custam caro e, melhor ainda, explica quais ações podem ser adotadas — como a recalibração de sua alocação de ativos — para estabelecer as bases de retornos futuros.

O inimigo número dois são as taxas. As despesas provêm não apenas dos custos anunciados, mas também de uma variedade de taxas ocultas. Graças aos efeitos da composição, esses desembolsos ao longo do tempo podem, literalmente, reduzir suas economias em centenas de milhares de dólares. Lembre-se de que cada dólar em despesas significa um dólar a menos que pode render dividendos nos anos seguintes. É por isso que você deve examinar cuidadosamente o seu plano 401(k) para descobrir quais cobranças abusivas podem estar contribuindo para sua corrosão, exatamente como fazem os cupins em uma casa. Até mesmo os fundos de índice podem lhe cobrar encargos desnecessários. No caso das pensões vitalícias, um dos instrumentos de investimento mais populares, as despesas podem fazer com o seu dinheiro o mesmo que Godzilla fez com as cidades. Um investidor bem informado é um investidor muito mais rico.

Diversas mudanças regulatórias vêm ocorrendo no mundo da gestão do dinheiro, principalmente por iniciativa do Departamento de Trabalho dos EUA (DOL, na sigla em inglês). Este livro vai ajudar você a compreendê-las.

Finalmente, Robbins afirma que a geração de riqueza não é um fim em si mesmo, embora seja um aspecto crucial para alcançar uma vida que faça sentido, uma verdade muitas vezes ignorada. Meu avô, B. C. Forbes, que fundou nossa empresa há cerca de um século, observou, na primeira edição da revista que leva seu nome, que “o objetivo dos negócios é produzir felicidade, e não acumular dinheiro”.

Só podemos esperar que mais pessoas, especialmente as mais jovens, que acabaram de ingressar no mercado de trabalho, consigam assimilar plenamente a mensagem de investimento de Robbins: sejam bem-vindas!

Ele tem razão. Os millennials estão cometendo o mesmo erro que uma geração anterior, marcada pela catástrofe da Grande Depressão cometeu há décadas. O medo que aquelas pessoas tinham das ações era bastante compreensível. De 1929 a 1932, o índice Dow Jones caiu o que seria equivalente, hoje, a 17 mil pontos! Isso representa uma queda de quase 90%. A década de 1930 foi assolada por altas taxas de desemprego. E então eclodiu a Segunda Guerra Mundial. Não é de admirar que a maioria dos norte-americanos tenha jurado nunca se aproximar de uma ação.

No entanto, após a Segunda Guerra, os Estados Unidos entraram em um farto período de prosperidade. Os preços das ações subiram de maneira vertiginosa. Infelizmente, muitas pessoas ficaram de fora ou investiram demais em títulos aparentemente seguros; seria difícil elas perceberem que o mercado da dívida estava inaugurando o que viria a se tornar um mercado em baixa que duraria 35 anos. Os investidores perderam quantias impressionantes para a inflação, que destroçou as bases dos títulos. Essas pessoas perderam uma oportunidade fantástica de enriquecer.

Nunca se esqueça desses dois ferozes inimigos do sucesso no mercado de ações: o medo e as taxas.

Será que este sábio livro vai deixar Tony Robbins rico? Não. Todos os lucros serão destinados à Feeding America, que oferece refeições gratuitas para quem precisa. Nisto, Robbins exemplifica uma verdade básica, muitas vezes ignorada: o comércio e a filantropia não são polos diametralmente opostos, são dois lados de uma mesma moeda. Nos mercados livres, você só consegue ser bem-sucedido se fornecer um produto ou serviço que os outros queiram. Ou seja, você prospera

atendendo às necessidades e aos desejos dos outros. A filantropia está relacionada ao atendimento das necessidades das outras pessoas. Os conjuntos de habilidades exigidos em cada uma dessas esferas podem ser diferentes, mas o objetivo fundamental é o mesmo. Na verdade, os empresários bem-sucedidos geralmente se tornam filantropos bem-sucedidos. Bill Gates é apenas um exemplo dentre muitos.

Tony Robbins demonstra que, ao criar recursos ou produzir algo, você adquire os meios para ajudar os outros. Este livro vai ser um guia inestimável para permitir que você faça o mesmo — e em uma escala que jamais pensou ser possível.

PREFÁCIO

Jack C. Bogle, fundador do Vanguard, que possui mais de US\$ 3 trilhões em ativos sob gestão

No início de 2016, comecei meu sábado lendo o *New York Times* durante o café da manhã. Depois de dar uma olhada na primeira página (e de recortar as palavras cruzadas para completá-las mais tarde), voltei minha atenção para a seção de negócios. No alto da seção B1, diagramada em destaque, estava a coluna “O seu dinheiro”, de Ron Lieber, apresentando estratégias essenciais de gestão financeira em artigos assinados por seis especialistas em finanças pessoais.

O objetivo de Ron era mostrar que a gestão eficaz do dinheiro não precisa ser complicada, uma vez que os pontos principais relacionados a esse assunto cabem em um único artigo. Cinco das seis matérias falavam sobre como investir suas economias, e todas davam basicamente o mesmo conselho: invista em fundos de índice.

Os investidores vêm assimilando essa mensagem. Em 1975, criei o primeiro fundo mútuo de índice do mundo e, desde então, tenho enaltecido seus méritos. Naqueles primeiros dias, eu era uma voz solitária, sem muitos ouvintes. Hoje, um enorme coro se ergueu para me ajudar a difundir. Os investidores estão

ouvindo nossas vozes em alto e bom som e estão votando com convicção — em outras palavras, com seus dólares.

Desde o fim de 2007, os investidores de fundos mútuos já somaram quase US\$ 1,65 trilhão em seus portfólios de ações de fundos de índice, reduzindo suas participações em fundos de investimento ativamente gerenciados a US\$ 750 bilhões. Acredito que essa alteração de US\$ 2,4 trilhões nas preferências dos investidores nos últimos nove anos não tenha precedentes na história da indústria de fundos mútuos.

Nos últimos sete anos, Tony Robbins assumiu a missão de ajudar o investidor médio a ganhar o jogo, anunciar a existência dos fundos de índice e alertar os investidores para que parassem de gastar demais com desempenhos insatisfatórios. Em sua jornada, ele conversou com algumas das mentes mais brilhantes do mundo financeiro. Embora eu não tenha certeza de pertencer a essa categoria, Tony apareceu em meu escritório, no Vanguard, para saber minhas opiniões sobre investimentos. E eu preciso dizer: Tony é uma força da natureza! Depois de passar apenas alguns minutos com ele, compreendo totalmente como conseguiu inspirar milhões de pessoas ao redor do mundo.

Passamos momentos tão agradáveis juntos que nossa conversa, programada para durar 45 minutos, acabou se estendendo por quatro horas. Foi uma das entrevistas mais provocantes e instigadoras que concedi em minha carreira de 65 anos na indústria dos fundos mútuos. A energia e a paixão de Tony são contagiantes e energizantes. Eu sabia desde o começo que seu livro teria um enorme impacto sobre os investidores.

Mas mesmo eu subestimava a grandeza do impacto que Tony provocaria. Seu primeiro livro sobre investimentos, *Dinheiro: domine esse jogo*, vendeu mais de um milhão de cópias e passou sete meses no topo da lista dos campeões de vendas do *New York Times*. Agora ele retorna com *Inabalável*, que certamente vai agregar ainda mais valor para os leitores. *Inabalável* apresenta percepções de algumas das figuras mais importantes no mundo dos investimentos, como Warren Buffett e o gestor do fundo de dotações de Yale, David Swensen. Warren e David afirmaram, mais de uma vez, que os fundos de índice são a melhor maneira de os investidores maximizarem suas chances de sucesso nos

investimentos. Este livro vai ajudar essa mensagem a atingir ainda mais investidores.

Os fundos de índice são simples. Em vez de tentar prever o comportamento do mercado ou se antecipar a outros gestores de dinheiro profissionais quanto às perspectivas das ações individuais, os fundos de índice simplesmente compram e mantêm todas as ações em um índice de mercado amplo, como o S&P 500. Os fundos de índice funcionam comparando os custos de investimento com o mínimo absoluto. Eles não pagam nenhuma taxa elevada para gestores de dinheiro e têm custos de negociação mínimos, pois seguem a estratégia básica de compra e manutenção. Não podemos controlar o que os mercados vão fazer, mas podemos controlar o quanto vamos pagar pelos nossos investimentos. Os fundos de índice permitem investir, a um custo mínimo, em um portfólio diversificado até o enésimo grau.

Pense nisso da seguinte forma: em conjunto, todos os investidores possuem o mercado, portanto compartilham o retorno bruto do mercado (antes dos custos). Pelo simples fato de possuírem todo o mercado, os fundos de índice também recebem o retorno do mercado com um custo anual mínimo: apenas 0,05% do valor investido. O restante do mercado é ativo, com os investidores e os gestores de dinheiro negociando furiosamente de um lado para o outro, tentando superar o mercado. No entanto, eles também, como grupo, possuem todo o mercado e recebem o retorno bruto deste. Tudo isso é extremamente caro. Os gestores de fundos exigem (e recebem) taxas elevadas, e Wall Street lucra com todas essas frenéticas negociações. Essas e outras taxas ocultas podem chegar facilmente a mais de 2% ao ano.

Assim, os investidores dos fundos de índice recebem o retorno bruto do mercado deduzido das taxas de 0,05% ou menos, enquanto os investidores ativos receberão, em conjunto, o mesmo retorno bruto com uma dedução de 2% ou mais. *O retorno bruto do mercado menos o custo de investimento equivale ao retorno líquido dos investidores.* Essa “hipótese da importância do custo” é tudo o que você precisa saber para entender os benefícios do investimento em fundos de índice. Ao longo de uma vida inteira como investidor, essa diferença anual vai se tornar realmente significativa. A maioria dos jovens em início de carreira vai investir durante 60 anos ou mais. **Sob os efeitos da composição ao longo de**

todo esse tempo, os altos custos de investimento podem confiscar surpreendentes 70% dos retornos acumulados em sua vida útil!

Esse diferencial de custo desconsidera substancialmente os custos incorridos por inúmeros investidores — especialmente os investidores em planos de aposentadoria 403 (b) e 401 (k). Como Tony afirma no Capítulo 3, esta camada extra de taxas (em larga medida, oculta) confisca uma surpreendente porção adicional dos retornos proporcionados pelos seus fundos.

Estou empolgado por ter dado minha pequena contribuição para este livro e endossado Tony em seus bons conselhos. Estou satisfeito por ter passado uma tarde maravilhosa conversando com ele. Estou orgulhoso por ter a oportunidade de divulgar o mantra da indexação e de ajudar os seres humanos honrados e práticos que poupam pensando em uma aposentadoria segura ou na educação de seus filhos.

Com talento e profundidade, Tony aborda a história dos riscos e retornos dos investimentos, e os investidores bem-sucedidos devem estar a par dessa história. Dito isso, a história, como escreveu o poeta britânico Samuel Taylor Coleridge, é tão somente “uma lanterna na popa, que ilumina apenas as ondas que deixamos para trás”, e não o lugar para onde vamos. O passado não é necessariamente um prólogo para o futuro.

SEÇÃO I

RIQUEZA: O LIVRO DE REGRAS

CAPÍTULO 1

INABALÁVEL

Força e serenidade em um mundo de incertezas

i.na.ba.lá.vel

*Confiança inquebrantável e incontestável;
firme compromisso com a verdade;
presença, serenidade e calma em meio à tempestade.*

Qual seria a sensação de saber, racional e emocionalmente, e no fundo da sua alma, que você vai ser eternamente próspero? Saber com certeza absoluta que, independentemente do que aconteça na economia, no mercado de ações ou no setor imobiliário, você terá segurança financeira para o resto da vida? Saber que terá uma abundância que lhe permitirá não apenas cuidar das necessidades de sua família, mas também desfrutar da alegria de ajudar os outros?

Todos sonhamos em conseguir essa imensa paz interior, esse conforto, essa independência, essa liberdade. **Em suma, todos sonhamos em nos tornar inabaláveis.**

Mas o que significa, realmente, ser inabalável?

Não é apenas questão de dinheiro. É um estado de espírito. **Quando você é verdadeiramente inabalável, você possui uma confiança inquebrantável, até**

mesmo em meio à tempestade. Não é que nada o incomode. Todos nós podemos nos sentir desconfortáveis com alguma coisa. Mas você não se acomoda nessa posição. Nada o perturba por muito tempo. Você não permite que o medo o domine. Caso se desequilibre, vai encontrar seu centro rapidamente e recuperar a calma interior. Enquanto os outros têm medo, você tem presença de espírito para tirar proveito da instabilidade ao seu redor. Esse estado mental permite que você seja um *líder*, e não um discípulo. Que seja o *jogador* de xadrez, e não apenas uma peça no tabuleiro. Que seja um dos poucos que *fazem*, e não um dos muitos que apenas falam!

Mas será mesmo *possível* se tornar inabalável nestes tempos tão confusos? Ou é apenas uma quimera?

Você se lembra de como se sentiu em 2008, quando a crise financeira ameaçou a economia global? Você se lembra do medo, da ansiedade, da incerteza que dominou a todos nós quando o mundo parecia estar caindo aos pedaços? O mercado de ações entrou em colapso, dilacerando, provavelmente, o seu plano 401 (k). O mercado imobiliário se esfacelou, destruindo, talvez, o valor de sua casa ou a de alguém que você ama. Os grandes bancos despencaram como soldadinhos de brinquedo. Milhões de pessoas honestas e trabalhadoras perderam seus empregos.

Hoje, posso afirmar que nunca vou esquecer o sofrimento e o horror que testemunhei ao meu redor. Pessoas perdendo as economias de toda uma vida, sendo expulsas de suas casas e não tendo dinheiro para custear o ensino superior de seus filhos. Meu barbeiro me contou que seu estabelecimento ficou às moscas, pois ninguém queria gastar dinheiro para cortar o cabelo. Até mesmo alguns dos meus clientes bilionários me ligavam apavorados porque seus recursos estavam totalmente comprometidos, os mercados de crédito tinham congelado, e de repente parecia que eles estavam correndo o risco de perder tudo. O medo agia como um vírus, se espalhando por todas as partes. Ele começou a controlar a vida das pessoas, infectando milhões com uma sensação de completa incerteza.

Não seria maravilhoso se toda essa incerteza tivesse acabado em 2008? Você não imaginou que, a esta altura, o mundo já estaria de volta ao normal? Que a economia global retornaria aos eixos e cresceria de forma dinâmica novamente?

Mas a verdade é que *ainda* estamos vivendo em um mundo fora dos eixos. Depois de todos esses anos, os responsáveis pelos bancos centrais *ainda* estão travando uma batalha épica para ressuscitar o crescimento econômico. Eles *ainda* estão lidando com políticas radicais que nunca havíamos observado em toda a história da economia global.

Você acha que estou exagerando? Pense novamente. Países do Primeiro Mundo como Suíça, Suécia, Alemanha, Dinamarca e Japão, possuem, no momento, taxas de juros “negativas”. Você não sabe o quanto isso é insano. O grande propósito do sistema bancário é fazer você obter lucro emprestando dinheiro aos bancos, para que eles possam emprestar aos outros. Mas agora as pessoas do mundo todo estão tendo de *pagar* aos bancos para que eles aceitem suas economias arduamente conquistadas. O *Wall Street Journal* se propôs a descobrir quando foi que o mundo vivenciou um período de rentabilidade negativa *pela última vez*. O jornal, então, ligou para um historiador econômico. Sabe o que ele disse? Que era a primeira vez que aquilo acontecia em 5.000 anos de história financeira.

E foi assim que nos afastamos cada vez mais da vida em um mundo normal: os devedores são pagos para emprestar e os poupadores são punidos por economizar. Neste ambiente de cabeça para baixo, os investimentos “seguros”, como títulos de alta qualidade, oferecem retornos tão ruins que você se pergunta se alguém está lhe pregando uma peça. Recentemente, fiquei sabendo que o braço financeiro da Toyota havia emitido um título de três anos que rende apenas 0,001%. A essa taxa, você precisaria de 69.300 anos para dobrar seu dinheiro!

Se você está lutando para entender o que tudo isso significa para o futuro da economia global, seja bem-vindo ao clube. Howard Marks, lendário investidor que supervisiona quase US\$ 100 bilhões em ativos, me disse recentemente: “Se você não está confuso, é porque não entende o que está acontecendo.”

Você percebe que está vivendo em uma época estranha quando até mesmo as mentes financeiras mais brilhantes admitem estar confusas. Para mim, essa realidade ficou muito evidente no ano passado, quando organizei uma reunião dos meus Platinum Partners, um grupo fechado de amigos e clientes que se reúnem uma vez por ano para trocar percepções financeiras dos melhores entre os melhores.

Já tínhamos ouvido as opiniões de sete bilionários autodidatas. E havia chegado a vez de ouvir um homem que, durante duas décadas, exercera mais poder econômico do que qualquer outra pessoa viva. Eu estava sentado em uma das duas cadeiras laterais de couro no palco de uma sala de conferências no hotel Four Seasons, em Whistler, na Colúmbia Britânica. Lá fora, a neve caía suavemente. O homem sentado à minha frente não era outro senão Alan Greenspan, ex-presidente do Federal Reserve dos EUA (Fed, na sigla em inglês). Nomeado pelo presidente Ronald Reagan em 1987, Greenspan serviu como diretor do Fed a nada menos que *quatro* presidentes antes de se aposentar, em 2006. Dificilmente poderíamos ter consultado uma fonte tão privilegiada e tão experiente para nos ajudar a esclarecer a confusão e lançar luz sobre o futuro da economia.

Quando nossa conversa de duas horas ia se aproximando do fim, fiz uma última pergunta para esse homem que tinha visto tudo, que tinha conduzido a economia dos EUA sob todas as circunstâncias por 19 anos. “Alan, você já viveu 90 anos neste planeta e já observou mudanças incríveis na economia mundial”, comecei. “Então, neste mundo de intensa volatilidade e de políticas insanas dos bancos centrais do mundo todo, o que você faria se ainda fosse o presidente do Fed?”

Greenspan fez uma pequena pausa. Finalmente, se inclinou para frente e respondeu: “*Eu pediria demissão!*”

COMO ENCONTRAR CERTEZAS EM UM TEMPO DE INCERTEZAS

O que fazer se até mesmo um ícone econômico da grandeza de Alan Greenspan se sente forçado a lavar as mãos, consternado, incapaz de entender o que está acontecendo ou de adivinhar aonde as coisas vão parar? Se *ele* não consegue descobrir, como é que você e eu podemos prever o que vai acontecer?

Se você está estressado e confuso, eu entendo. **Mas preciso lhe dar uma boa notícia: há algumas pessoas que têm as respostas — algumas mentes financeiras brilhantes que descobriram como ganhar dinheiro nas épocas**

boas e nas épocas ruins. Depois de passar sete anos entrevistando esses mestres da atividade financeira, vou lhe mostrar suas respostas, suas percepções e seus segredos, para que você possa descobrir maneiras de vencer até mesmo nestes tempos incrivelmente incertos.

E vou lhe dizer uma coisa: uma das maiores lições que aprendi com esses mestres do dinheiro é que você não precisa prever o futuro para ganhar esse jogo. Guarde essa ideia em seu belo e grande cérebro, porque ela é importante. Muito importante.

Eis aqui a receita: você precisa se concentrar no que consegue controlar, e não no que não consegue. Você não consegue controlar os rumos da economia, nem prever se o mercado de ações vai disparar ou afundar. E isso não importa! Os vencedores do jogo financeiro sabem que *eles* também não conseguem controlar o futuro. Eles sabem que, muitas vezes, seus prognósticos vão estar errados, porque o mundo é complexo demais e muda muito rapidamente para que alguém consiga antecipar o futuro. O fato é que, como você vai ficar sabendo nas próximas páginas, eles se concentram tão profundamente no que *conseguem* controlar que vão encontrar a prosperidade independentemente do que acontecer com a economia ou com os mercados financeiros. Com a ajuda das percepções desses vencedores, você também vai prosperar.

Controle o que você consegue controlar. Esse é o segredo. E este livro vai lhe mostrar exatamente como fazer isso. Acima de tudo, você vai terminar sua leitura com um plano estratégico que fornecerá as ferramentas necessárias para ganhar o jogo.

Todos sabemos que *não* vamos nos tornar inabaláveis vivendo ilusões, mentindo para nós mesmos, simplesmente exercitando o pensamento positivo ou colocando fotos de carros exóticos em nossos murais. Não basta acreditar. Você precisa das percepções, das ferramentas, das habilidades, da experiência e das *estratégias específicas* que vão capacitá-lo a alcançar uma prosperidade verdadeira e duradoura. **Você precisa aprender as regras do jogo financeiro, saber quem são os competidores, quais são seus planos, onde você pode se prejudicar e como pode ganhar. Esse conhecimento pode libertá-lo.**

O grande objetivo deste pequeno livro é fornecer esse conhecimento essencial. Ele vai lhe oferecer um manual completo para o sucesso financeiro, para que você e sua família nunca mais tenham de viver com medo e incerteza e possam, ao contrário, aproveitar essa jornada com serenidade.

Muitas pessoas simplesmente se lançam em aventuras quando o assunto é vida financeira, pagando um preço enorme por isso. E não é porque elas não se importem. É porque elas estão sobrecarregadas com todo o estresse e a tensão do dia a dia. Além disso, elas não têm experiência nessa área, portanto tudo parece intimidante, confuso e opressor. Nenhum de nós gosta de se esforçar para coisas que despertam a sensação de fracasso e incapacidade! Quando as pessoas são obrigadas a tomar decisões financeiras, muitas vezes agem movidas pelo medo — e qualquer decisão tomada sob o efeito do medo provavelmente vai estar errada.

Meu compromisso aqui é ser seu instrutor, orientá-lo e ajudá-lo para que você possa montar um plano de ação que o faça sair do lugar onde você está hoje e fazê-lo chegar aonde *quer* chegar. Talvez você pertença à geração do baby boom e pelo fato de ter começado muito tarde, receie não atingir a estabilidade financeira. Talvez você pertença à geração dos millennials e pense: “Estou tão endividado que nunca vou poder ser livre.” Talvez você seja um investidor sofisticado que esteja procurando um diferencial competitivo para construir um legado que beneficie as gerações futuras. Seja você quem for, e seja lá qual for a etapa da vida em que se encontre, estou aqui para mostrar que *existe* uma saída.

Se você se comprometer a me acompanhar ao longo das páginas deste livro, prometo fornecer os conhecimentos e as ferramentas de que vai precisar para cumprir essa tarefa. Depois de absorver essas informações e colocar seu plano em prática, provavelmente você vai ter que reservar uma hora ou duas por ano para manter as coisas em ordem.

Esta é uma área da vida que exige comprometimento. Se você se comprometer a entender e a aproveitar as percepções presentes neste livro, as recompensas serão incríveis. Qual será o nível de sua força e de sua confiança quando você tiver aprendido as regras que governam o mundo financeiro? Quando você possuir esse conhecimento, esse *domínio*, poderá, então, tomar decisões financeiras inteligentes com base em uma compreensão verdadeira. E

as decisões são o poder supremo. **As decisões equivalem ao destino.** As decisões que você vai tomar depois de ler este pequeno livro poderão lhe proporcionar um grau totalmente novo de paz interior, satisfação, conforto e liberdade financeira que a maioria dos seres humanos nem sonha alcançar. Eu sei que parece um exagero. Mas não é. E você vai descobrir isso por si mesmo.

CONHEÇA OS MESTRES DO DINHEIRO

Minha grande obsessão é ajudar as pessoas a construir a vida dos seus sonhos. Meu maior prazer é mostrar a essas pessoas como fazer para se livrar do sofrimento e se fortalecer. Não suporto ver alguém sofrendo, porque conheço essa sensação. Cresci paupérrimo, com quatro pais diferentes ao longo dos anos e uma mãe alcoólatra. Muitas vezes fui dormir com fome, sem saber se haveria algo para comer no dia seguinte. Tínhamos tão pouco dinheiro que eu comprava camisetas por 25 centavos em brechós e frequentei o ensino médio com calças Levi's dez centímetros mais curtas do que as minhas pernas. Para me sustentar, trabalhava como faxineiro em dois bancos durante a noite, depois pegava um ônibus para casa e dormia quatro ou cinco horas antes de me arrastar para a escola na manhã seguinte.

Hoje, sou abençoado com o sucesso financeiro. Mas garanto a você que nunca vou esquecer o que era viver naquele permanente estado de ansiedade em relação ao futuro. Naqueles dias, eu estava aprisionado às minhas circunstâncias e cheio de incertezas. Então, quando vi o que aconteceu com as pessoas durante a crise financeira de 2008-2009, não pude, de modo algum, virar as costas para elas.

O que me incomodava era saber que grande parte daquele caos econômico tinha sido causado pelo comportamento imprudente de uma pequena minoria de sujeitos desonestos de Wall Street. Ainda assim, ninguém das classes poderosas ou privilegiadas parecia estar pagando pelo sofrimento que havia sido provocado. Ninguém tinha sido preso. Ninguém atacava os problemas sistêmicos que, antes de mais nada, haviam feito a economia se tornar tão vulnerável.

Ninguém parecia estar se importando com a população que suportava o impacto daquele caos financeiro. Eu percebia que as pessoas estavam sendo usadas e abusadas todos os dias, e aquilo me fazia mal.

Isso me impulsionou a tentar descobrir como eu poderia ajudar as pessoas a assumir o controle de suas vidas financeiras para que nunca mais se tornassem vítimas passivas de um jogo que não compreendiam. Eu contava com uma grande vantagem: tinha acesso a vários gigantes do mundo financeiro. O fato de eu ter sido instrutor de Paul Tudor Jones, um dos maiores negociadores de todos os tempos, me ajudou. Paul, filantropo extraordinário, pensador brilhante e amigo querido, ajudou a abrir muitas portas para mim.

Ao longo de sete anos, entrevistei mais de 50 mestres do universo financeiro. Talvez os nomes deles não signifiquem nada para você, mas no mundo das finanças esses caras são grandes estrelas, tão reconhecidos quanto celebridades como LeBron James, Robert De Niro, Jay-Z e Beyoncé!

A lista de figuras lendárias que compartilharam suas ideias comigo inclui Ray Dalio, o mais bem-sucedido gestor de fundos de cobertura da história; Jack Bogle, fundador do Vanguard e aclamado pioneiro dos fundos de índice; Mary Callahan Erdoes, que supervisiona US\$ 2,4 trilhões em ativos na JPMorgan Chase & Co.; T. Boone Pickens, magnata bilionário do petróleo; Carl Icahn, o mais incrível investidor “ativista” dos Estados Unidos; David Swensen, cuja magia financeira transformou Yale em uma das universidades mais ricas do mundo; John Paulson, gestor de fundos de cobertura que ganhou, pessoalmente, US\$ 4,9 bilhões em 2010; e Warren Buffett, o mais célebre investidor que já passou pela Terra.

Se você não conhece esses nomes, não está sozinho. A menos que você trabalhe com finanças, provavelmente vai estar mais informado sobre o desempenho do seu time de futebol ou sobre o que foi adicionado ao seu carrinho de compras da Net-a-Porter. Mas você também vai querer que esses gigantes financeiros estejam ao alcance do seu radar, porque eles podem, literalmente, mudar sua vida.

O resultado de toda essa pesquisa foi o meu colossal livro de 770 páginas, *Dinheiro: domine esse jogo*. Para minha satisfação, ele disparou para o primeiro lugar da lista dos campeões de vendas na área de negócios e finanças do *New*

PRÉVIA GRATUITA · OFERTA POR TEMPO LIMITADO

Você chegou ao fim desta prévia.

Continue lendo "Inabalável: Um guia prático para a lib..."
e mais de 1 milhão de livros — de graça por 30 dias.

★★★★★ Mais de 1 milhão de leitores já aproveitam

Com o Kindle Unlimited, sua leitura não tem fim:

- ✓ Leia à vontade — explore mais de 1 milhão de títulos sem pagar por livro.
- ✓ Leve para qualquer lugar — baixe o app gratuito e leia onde e quando quiser.
- ✓ Em qualquer tela — celular, tablet, computador ou Kindle — você escolhe.
- ✓ Grandes autores — best-sellers e novos talentos, inclusive títulos em inglês.

COMEÇAR MEUS 30 DIAS GRÁTIS

Cobrança só após o período grátis.

- ✓ Pagamento seguro
- ✓ Acesso imediato
- ✓ Cancele quando quiser

Não precisa ter um Kindle: baixe o app gratuito e comece a ler agora.

Se não quiser ler no aplicativo Kindle, compre o livro [clikando aqui](#).