

TONY ROBBINS

Do documentário *Elle* para o seu guru
e autor do best-seller *Dois sem limites*

Best-seller
do New York Times,
mais na lista!

DINHEIRO DOMINE ESSE JOGO

7 PASSOS PARA
A LIBERDADE FINANCEIRA


BestSeller

TONY ROBBINS

DINHEIRO

DOMINE ESSE JOGO

7 PASSOS PARA
A LIBERDADE FINANCEIRA

Tradução
Eduardo Rieche

1ª edição



Rio de Janeiro | 2017

CIP-BRASIL. CATALOGAÇÃO NA PUBLICAÇÃO
SINDICATO NACIONAL DOS EDITORES DE LIVROS, RJ

Robbins, Tony
R545d Dinheiro [recurso eletrônico]: domine esse jogo - 7 passos para a liberdade financeira / Tony Robbins; tradução Eduardo Rieche. - 1. ed. - Rio de Janeiro: Best Seller, 2017.
recurso digital

Tradução de: Money
Formato: epub
Requisitos do sistema: adobe digital editions
Modo de acesso: world wide web
ISBN 978-85-7684-898-1 (recurso eletrônico)

1. Finanças pessoais. 2. Sucesso nos negócios. 3. Educação financeira. 4. Investimentos. 5. Livros eletrônicos. I. Rieche, Eduardo. II. Título.

17-45835

CDD: 332.024
CDU: 330.567.2

Texto revisado segundo o novo Acordo Ortográfico da Língua Portuguesa.

Título original:
MONEY

Copyright © 2014 by Anthony Robbins.
Copyright da tradução © 2017 by Editora Best Seller Ltda.

Design de capa: OPORTO Design

Todos os direitos reservados. Proibida a reprodução, no todo ou em parte, sem autorização prévia por escrito da editora, sejam quais forem os meios empregados.

Este livro foi planejado para fornecer informações que o autor acredita serem precisas sobre o assunto abordado, mas é comercializado sob o entendimento de que nem o autor nem o editor oferecem aconselhamento individualizado voltado para qualquer portfólio específico ou para necessidades pessoais de cada indivíduo, ou prestam consultoria de investimentos ou de outros serviços profissionais, tais como consultoria jurídica ou contábil. Os serviços de um profissional capacitado devem ser procurados caso alguém precise de assistência especializada nas áreas de investimentos, jurídica e de consultoria contábil. Esta publicação faz referência a dados de desempenho coletados ao longo de vários períodos. Os resultados

anteriores não garantem o desempenho futuro. Além disso, os dados de desempenho, além de leis e regulamentos, mudam ao longo do tempo, o que pode alterar o status das informações contidas neste livro. Este livro fornece dados históricos exclusivamente para discutir e ilustrar os princípios subjacentes. Além disso, o livro não pretende servir como base para qualquer decisão financeira; como recomendação de um conselheiro de investimento específico; ou como oferta para venda ou compra de qualquer título financeiro. Apenas um prospecto pode ser usado para oferecer a venda ou compra de títulos, e um prospecto deve ser lido e considerado cuidadosamente antes de se realizar o investimento ou se gastar dinheiro. Nenhuma garantia é assegurada com relação à exatidão ou à integridade das informações aqui contidas, e tanto o autor quanto o editor se eximem expressamente de qualquer responsabilidade por qualquer dívida, perda ou risco, pessoal ou não, que venham a ser assumidos como consequência, direta ou indireta, do uso e da aplicação de quaisquer dos conteúdos deste livro. No momento desta publicação, o autor está em discussão com o Stronghold Wealth Management quanto a dar início a algum tipo de parceria comercial. No entanto, neste momento o autor não é proprietário do Stronghold, nem tem qualquer tipo de encaminhamento para uma relação remunerada. No texto que segue, muitos nomes de pessoas e características de identificação foram alterados.

Direitos exclusivos de publicação em língua portuguesa para o Brasil adquiridos pela
Editora Best Seller Ltda.
Rua Argentina, 171, parte, São Cristóvão
Rio de Janeiro, RJ – 20921-380
que se reserva a propriedade literária desta tradução

Produzido no Brasil

ISBN 978-85-7684-898-1

Seja um leitor preferencial Record.
Cadastre-se e receba informações sobre nossos lançamentos e nossas promoções.

Atendimento e venda direta ao leitor
mdireto@record.com.br ou (21) 2585-2002.

*Para aqueles que nunca se contentarão com menos do que podem ser, fazer,
compartilhar e dar.*

SUMÁRIO

Prefácio de Elliot Weissbluth, fundador e diretor-executivo da HighTower
Introdução de Marc Benioff, fundador e diretor-executivo da Salesforce.com

SEÇÃO 1

BEM-VINDO À SELVA: A JORNADA COMEÇA COM O PRIMEIRO PASSO

- Capítulo 1.1 É o seu dinheiro! É a sua vida! Assuma o controle
- Capítulo 1.2 Os 7 passos simples para a liberdade financeira: crie uma renda para a vida toda
- Capítulo 1.3 Acesse o poder: tome a decisão financeira mais importante da sua vida
- Capítulo 1.4 Dominando o dinheiro: é hora de abrir caminho

SEÇÃO 2

SEJA UM INICIADO: CONHEÇA AS REGRAS ANTES DE ENTRAR NO

JOGO

- Capítulo 2.0 Liberte-se: derrube os 9 mitos financeiros
- Capítulo 2.1 Mito 1: a mentira de 13 trilhões de dólares: “Invista conosco. Vamos superar o mercado!”
- Capítulo 2.2 Mito 2: “Nossas taxas? São bem baixas!”
- Capítulo 2.3 Mito 3: “Nossos rendimentos? O que você vê é o que você obtém”
- Capítulo 2.4 Mito 4: “Eu sou seu corretor, e estou aqui para ajudar”
- Capítulo 2.5 Mito 5: “Sua aposentadoria está a apenas um 401 (k) de distância”
- Capítulo 2.6 Mito 6: Fundos ciclo de vida: “Faça um e esqueça”
- Capítulo 2.7 Mito 7: “Odeio anuidades, e você também deveria odiar”
- Capítulo 2.8 Mito 8: “Você precisa correr grandes riscos para obter grandes recompensas!”
- Capítulo 2.9 Mito 9: “As mentiras que contamos a nós mesmos”

SEÇÃO 3

QUAL É O PREÇO DOS SEUS SONHOS? GANHE ESSE JOGO

- Capítulo 3.1 Qual é o preço dos seus sonhos? Ganhe esse jogo
- Capítulo 3.2 Qual é o *seu* plano?
- Capítulo 3.3 Acelere: 1. Economize mais e invista a diferença
- Capítulo 3.4 Acelere: 2. Ganhe mais e invista a diferença
- Capítulo 3.5 Acelere: 3. Reduza taxas e impostos (e invista a diferença)
- Capítulo 3.6 Acelere: 4. Obtenha melhores resultados e acelere seu caminho até a vitória
- Capítulo 3.7 Acelere: 5. Mude sua vida — e o seu estilo de vida — para melhor

SEÇÃO 4

TOME A DECISÃO DE *INVESTIMENTOS* MAIS IMPORTANTE DA SUA VIDA

- Capítulo 4.1 A cesta final ideal: alocação de ativos
- Capítulo 4.2 Jogando para ganhar: a cesta de risco/crescimento
- Capítulo 4.3 A cesta dos sonhos

Capítulo 4.4 *Timing* é tudo?

SEÇÃO 5

VANTAGENS SEM DESVANTAGENS: CRIE UM PLANO DE RENDA VITALÍCIA

Capítulo 5.1 Invencível, inabalável, inconquistável: a estratégia da All Seasons

Capítulo 5.2 É hora de prosperar: rendimentos à prova de tempestades e resultados inigualáveis

Capítulo 5.3 Liberdade: criando seu plano de renda vitalícia

Capítulo 5.4 Tempo de ganhar: seu resultado é sua renda

Capítulo 5.5 Os segredos dos milionários (esses você também pode usar!)

SEÇÃO 6

INVISTA SEGUNDO A CARTILHA DO 0,001% DE BILIONÁRIOS

Capítulo 6.0 Conheça os mestres

Capítulo 6.1 Carl Icahn: “Mestre do Universo”

Capítulo 6.2 David Swensen: um trabalho de 23,9 bilhões de dólares de amor

Capítulo 6.3 John C. Bogle: a vanguarda do investimento

- Capítulo 6.4 Warren Buffett: o oráculo de Omaha
- Capítulo 6.5 Paul Tudor Jones: um Robin Hood contemporâneo
- Capítulo 6.6 Ray Dalio: um homem para todas as estações
- Capítulo 6.7 Mary Callahan Erdoes: a mulher de trilhões de dólares
- Capítulo 6.8 T. Boone Pickens: feito para ser rico, feito para doar
- Capítulo 6.9 Kyle Bass: o mestre dos riscos
- Capítulo 6.10 Marc Faber: o bilionário chamado Dr. Pessimismo
- Capítulo 6.11 Charles Schwab: conversando com Chuck, o corretor do povo
- Capítulo 6.12 Sir John Templeton: o maior investidor do século XX?

SEÇÃO 7

SIMPLESMENTE AJA, APRECIE E COMPARTILHE!

- Capítulo 7.1 O futuro é mais brilhante do que você pensa
- Capítulo 7.2 A riqueza da paixão
- Capítulo 7.3 O segredo definitivo

7 passos simples: sua lista para o sucesso

Agradecimentos

Empresas Anthony Robbins

Observação sobre as fontes

Licenças

O futuro tem muitos nomes.
Para os fracos, é o inalcançável.
Para os temerosos, o desconhecido.
Para os valentes, a oportunidade.

— VICTOR HUGO

Para evitar críticas, não diga nada,
não faça nada, não seja nada.

— ARISTÓTELES

PREFÁCIO DA EDIÇÃO BRASILEIRA

Tony Robbins é uma figura única. Uma rápida consulta prévia ao Google nos dá uma ideia de sua popularidade face aos seus anos de atuação em palestras e seminários motivacionais com abrangência e aceitação em todos os níveis socioeconômicos com o objetivo explícito de alimentar mentes e corpos, voltados, basicamente, para a comunidade americana. Seus preceitos e ações já mudaram a vida de milhões de pessoas, donde é inegável sua influência e importância ao repassá-los aos participantes de seus programas motivacionais, bem como aos seus fiéis seguidores em todo o mundo.

É fundamental destacar que todos os conceitos e opiniões que divulga são sempre fruto de sua experiência pessoal, colhidos desde a difícil infância até os mais variados exemplos vivenciados na interatividade com seus importantes clientes de *coaching*. Esses testemunhos pessoais, em minha opinião, são os segredos que lhe dão a fama e a credibilidade de que desfruta: é um vencedor e uma figura humana adorada e reverenciada!

As características socioculturais e econômicas da comunidade americana pautam sua atividade profissional primariamente baseada em conceitos de seus programas de neurolinguística, os quais levam ao condicionamento indutor das decisões necessárias para quem está disposto a melhorar sua qualidade de vida, além de conquistar, como ele diz, a liberdade financeira e garantir uma aposentadoria tranquila. Ele não vende sonhos: ele alerta que os sonhos têm seu preço, e nosso futuro está nas decisões que tomamos para ganhar esse jogo.

Vamos ao livro: *Dinheiro: Domine esse jogo — 7 passos para a liberdade financeira* é um importante instrumento para complementar o propósito principal de Tony Robbins de ajudar as pessoas a alcançarem uma qualidade de vida e uma aposentadoria sem sobressaltos no futuro.

Sem dúvida, o livro tem as premissas básicas do mercado americano, com suas regras, sua grandeza compatível com a maior economia do mundo e os ensinamentos para navegar naqueles mares, muitas vezes revoltos, que respingam em todos os países... exceto naqueles que “se acham”. Porém, como sempre, com dinheiro não se brinca, e há um preço a se pagar adiante, como temos visto. A cultura americana sobrevaloriza a prática de doações de todos aqueles que têm o que dar, conforme se pode ver em diversos relatos ao longo do livro. É um comportamento digno das pessoas que praticam a oração de São Francisco, com a crença de que é dando que se recebe, e vamos ler muitos testemunhos, parecendo até ritos religiosos...

Na nossa cultura existe um pudor que revela um preconceito dos “intelectuais” quanto à publicação de livros de autoajuda, enquanto eles nada fazem objetivamente além de se manifestar utopicamente, iludidos e protegidos por seus *status* de quem “se acha”... No entanto, apesar disso, e por causa disso, muitas vidas têm sido mudadas para melhor por quem decide tomar decisões aprendidas em eventos e livros motivacionais, conseguindo melhor qualidade de vida e um caminho mais curto para a felicidade.

Ao reconhecer a importância da estabilidade financeira para atingir os objetivos pretendidos, sem medo de expor seu conhecimento no assunto que o levou a uma vida de inquestionável bonança, Tony marca sua incursão no mercado financeiro mostrando que toda atenção é necessária para identificar as armadilhas criadas por seus agentes e, ao ensejo, derruba o que chama de os 9 mitos financeiros que enganam os investidores desavisados. Ou seja, dinheiro não aceita desaforo e deve ser poupado e capitalizado atentamente. É explicitada a necessidade de um comportamento adequado, com sacrifícios e determinação ao sistematizar a poupança de hoje para garantir um futuro com recompensas.

Assim sendo, devemos estar preparados para aceitar e avaliar as primeiras instruções de Tony Robbins; como sempre, fruto de suas experiências pessoais, e que vão em seguida dar substância às suas corajosas e agressivas posturas

financeiras. No entanto, muitas das instruções indicadas para a consecução dos objetivos financeiros mais rentáveis não são alcançáveis pelos simples mortais brasileiros, por serem operados no mercado acionário americano, que tem uma grandeza invejável, enquanto o nosso ainda é incipiente há anos. Esse fato não impede que o comportamento das instituições financeiras no Brasil também tenha que ser acompanhado de perto de modo a objetivar o lucro dos investidores, além daqueles resultados que são sempre bons para os intermediários. Consta que no mercado americano somente 4% dos fundos ganham acima do que os respectivos índices do mercado de ações, aliás, como acontece no Brasil, sendo o referencial a nossa taxa Selic! Vai daí a importância do indispensável acompanhamento da rentabilidade do nosso rico dinheirinho aplicado nos fundos de investimentos, tanto lá, como aqui, para evitar taxas e operações desnecessárias. Essas condições são explicitadas com rigor no livro, importantes para a preservação de uma boa rentabilidade.

O ponto alto e inédito do livro é fruto do incontestável prestígio de Tony Robbins, que foi atendido pelos mais importantes e ricos investidores dos Estados Unidos para uma entrevista exclusiva dando dicas memoráveis e de extraordinário valor para quem aceitar seguir seus conselhos. Foram mais de 50 dos mais ricos, brilhantes e influentes representantes do mundo do dinheiro; alguns, seus amigos há anos; e desse grupo foram selecionados testemunhos inéditos para estimular os leitores.

Ao longo da nossa edição brasileira introduzimos notas de rodapé para aproveitar e identificar alguns conceitos próprios do mercado americano, as quais podem ajudar na compreensão do texto.

Ao final é apresentado com muito orgulho o último capítulo:

“7 passos simples: sua lista para o sucesso:”

Leia o livro com muita atenção, muita anotação e aproveite o acaso que fez este livro chegar às suas mãos, no que pode ser a oportunidade de sua vida!

LUIS CARLOS EWALD

DINHEIRO
DOMINE ESSE JOGO
7 PASSOS PARA A
LIBERDADE FINANCEIRA

PREFÁCIO

Tendo atuado como advogado, com anos de experiência trabalhando para empresas de Wall Street, é justo dizer que alguns mentirosos, trapaceiros e impostores cruzaram meu caminho. Considerando que tanto o campo jurídico quanto o financeiro têm sua cota de vigaristas profissionais, aprendi rapidamente a separar os bons atores dos maus.

Também sou cético por natureza. Então, quando Tony Robbins me sondou para este projeto por causa da empresa que fundei em 2007, a HighTower, eu fiquei curioso, mas cauteloso. *Existe realmente algo de novo a dizer sobre finanças e investimentos pessoais? Tony Robbins é o homem indicado para fazer isso?*

Naturalmente, eu estava ciente da enorme reputação de Tony como o maior estrategista na vida e nos negócios dos Estados Unidos. Assim como muitos, eu sabia que ele havia trabalhado com todo mundo, desde presidentes do país até empresários bilionários, transformando suas vidas pessoais e profissionais ao longo do caminho.

O que eu não sabia até nos conhecermos era que Tony Robbins *é* real. O *homem* está à altura da exposição da *marca*. Sua autenticidade era evidente, e sua paixão, contagiante. Em vez de revisitar os pecados do setor financeiro, Tony se dedicou a este projeto com o objetivo de democratizar os serviços nessa área e oferecer táticas e soluções que haviam sido previamente apreciadas e utilizadas apenas pelos investidores mais abastados.

Tony e eu nos entendemos imediatamente, porque partilhamos da missão de ajudar a capacitar as pessoas a tomar decisões financeiras melhores e mais

embasadas. Esse é o cerne da minha empresa, e é o que me impulsiona pessoalmente. Ao mesmo tempo em que a crise financeira de 2008 evidenciou os conflitos e as injustiças inerentes ao sistema financeiro, poucas pessoas conseguiriam surgir com soluções práticas e concretas que realmente fizessem a diferença para indivíduos e famílias.

Por quê? Porque há um conflito inerente ao sistema. **As maiores instituições financeiras existem para produzir lucro para si mesmas, e não para seus clientes.** Os investidores podem acreditar que pagam taxas em troca de uma consultoria imparcial e de alta qualidade. Mas, em vez disso, frequentemente pagam pelo privilégio de receber uma pequena amostra de produtos e serviços de investimento “adequados”, que entram em constante conflito com a melhoria dos resultados da empresa.

A HighTower é uma solução para esses problemas, e foi por isso que, no início, Tony me entrevistou para este livro. Nós oferecemos apenas consultoria de investimentos, e contamos com uma plataforma de tecnologia, produtos e soluções de ponta que atendem às necessidades de consultores e investidores. Não nos envolvemos em muitas atividades nocivas que criam conflitos de interesses dentro dos grandes bancos. Reunimos alguns dos melhores assessores financeiros da nação. Em poucas palavras, construímos um modelo melhor para a transparência na consultoria financeira.

A missão de Tony é organizar e levar às massas as soluções financeiras mais honestas e práticas — algumas delas chegam a ser “segredos”. Ele entende que as pessoas precisam mais do que de conhecimento — elas precisam de um roteiro claro para um futuro financeiramente seguro.

A orientação fornecida nestas páginas é o resultado do acesso inédito às mentes mais importantes do mundo financeiro. Não conheço ninguém além de Tony que pudesse realizar tal façanha. Somente ele, com sua ampla rede de relacionamentos com clientes, seu entusiasmo contagiante e sua paixão implacável, poderia ter convencido esses indivíduos — dentre os melhores da indústria financeira — a compartilhar seus conhecimentos e experiências.

Assim como eu, essas pessoas confiam em Tony para capturar seu pensamento e simplificá-lo para um público mais amplo. Pelo fato de a paixão de Tony residir em capacitar as pessoas, ele consegue levar essas conversas da teoria

à prática, oferecendo ferramentas que quase ninguém consegue usar para melhorar sua situação financeira.

Tony me desafiou a analisar as soluções que nós criamos para os investidores ricos e descobrir uma maneira de torná-las disponíveis e aplicáveis ao público em geral. Tenho orgulho de dizer que estamos profundamente empenhados em muitos projetos, e estamos entusiasmados com o impacto positivo que causaremos, juntos, em tantas pessoas.

Fiel à sua vocação, Tony tem usado este livro para capacitar investidores individuais, ao mesmo tempo que ajuda aqueles que ficaram pelo caminho ou foram deixados para trás pela sociedade. Enquanto dois terços dos norte-americanos se preocupam por não ter o suficiente para se aposentar, dois milhões de pessoas perderam o acesso a vales-alimentação no ano passado. Muitas dessas pessoas não sabem de onde sairá sua próxima refeição.

Tony apareceu para ajudar a preencher essa lacuna. Ele falou abertamente sobre sua própria experiência com a falta de moradia e a fome, e está empenhado em melhorar a vida dessas populações, muitas vezes esquecidas. Tony está pessoalmente comprometido em alimentar 50 milhões de pessoas este ano e vem trabalhando para dobrar esse esforço no próximo ano e nos próximos anos — alimentar 100 milhões de indivíduos — por meio da angariação de doativos.

Tony também estabeleceu uma parceria com a Simon & Schuster para doar exemplares de seu guia campeão de vendas *Mensagens de um amigo: Um guia rápido e simples para você assumir o comando da sua vida* para aqueles que estão em necessidade, e apenas começando a embarcar em um novo caminho de capacitação. Seu objetivo é alimentar mentes e corpos.

Sinto-me honrado, emocionado e grato por fazer parte deste projeto, e ansioso para ver a mudança que podemos fazer juntos. Estou animado por você, leitor. Você está prestes a conhecer a força da natureza que é Tony Robbins e iniciar uma jornada que será realmente decisiva.

— ELLIOT WEISSBLUTH,
fundador e diretor-executivo da HighTower

INTRODUÇÃO

Conheci Tony Robbins há 25 anos, por meio de uma fita cassete. Depois de assistir a um comercial na TV, tarde da noite, mergulhei de cabeça e comprei seu programa de autoaprimoramento *Personal Power*, com duração de 30 dias. Eu ouvia suas fitas todos os dias durante meu deslocamento de uma hora de e para a Oracle Corporation, indo e voltando de minha casa em San Francisco até nosso escritório em Redwood Shores. Fiquei tão comovido com as palavras de Tony que em um fim de semana permaneci em casa e não fiz mais nada a não ser ouvir novamente, todos os 30 dias, em apenas dois dias. Rapidamente compreendi que Tony era mesmo uma pessoa incrível, e suas ideias eram diferentes de qualquer coisa que eu já havia experimentado antes. *Tony me transformou.*

Aos 25 anos de idade, como o vice-presidente mais jovem da Oracle, eu era incrivelmente bem-sucedido — ou, pelo menos, eu pensava que era. Eu ganhava mais de um milhão de dólares por ano e dirigia uma Ferrari novinha. Sim, eu tinha o que achava que era o sucesso: uma mansão, um carro incrível e uma vida social intensa. Mesmo assim, eu sabia que faltava alguma coisa; só não sabia o quê. Tony me ajudou a me conscientizar sobre o lugar onde eu estava, e me ajudou a começar a definir aonde eu realmente queria ir, e o significado mais profundo que eu pretendia atribuir à minha vida. Não demorou muito para que eu me inscrevesse no seu programa especial intensivo de fim de semana, chamado *Desperte o seu poder interior*. Foi aí que eu realmente aumentei o foco e me comprometi com um novo nível de ação intensiva. Com isso, mergulhei mais

fundo no trabalho de Tony Robbins e empreguei todas as forças em minha jornada para criar e construir a Salesforce.com.

Apliquei as ideias e as estratégias de Tony e construí uma ferramenta impressionante, chamada V2MOM, que significa visão, valores, métodos, obstáculos e medição. Eu a utilizei para direcionar meu trabalho e, em última instância, minha vida para aquilo que eu realmente queria. O programa V2MOM usava cinco das perguntas de Tony:

1. O que eu quero realmente? (Visão)
2. O que é mais importante nisso? (Valores)
3. Como vou conseguir? (Métodos)
4. O que está me impedindo de conseguir? (Obstáculos)
5. Como vou saber se estou sendo bem-sucedido? (Medições)

Tony me disse que a qualidade da minha vida era a qualidade das minhas perguntas. Logo comecei a modelar tudo em minha esfera pessoal, meu trabalho e meu futuro simplesmente fazendo essas perguntas básicas e anotando as respostas. O que aconteceu foi incrível.

Em 8 de março de 1999, no primeiro dia da Salesforce.com, lançamos um V2MOM, e hoje todos os nossos 15 mil funcionários são orientados a fazer a mesma coisa. Isso estabelece sintonia, consciência e comunicação, e tudo se baseia no que Tony vem me ensinando nas últimas duas décadas. Tony afirma que a repetição é a mãe da habilidade — e é daí que vem o domínio —, e assim nós continuamos a lançar e melhorar nossos V2MOMs. É uma das razões pelas quais a revista *Forbes* acaba de nomear a Salesforce.com “a empresa mais inovadora do mundo” pelo quarto ano consecutivo, e a revista *Fortune* declara que somos a empresa de software “Mais admirada do mundo”, bem como o sétimo “Melhor lugar para trabalhar” em 2014. Hoje, produzimos cinco bilhões de dólares por ano em receitas, e continuamos a crescer.

Posso afirmar, realmente, que a Salesforce.com não existiria sem Tony Robbins e seus ensinamentos.

Este livro que você está prestes a ler, com seus 7 passos simples para a liberdade financeira, tem o potencial de fazer a mesma coisa por você que o programa de áudio *Personal Power*, de Tony Robbins, fez por mim. Ele levará a sabedoria de Tony para a sua vida (juntamente com a sabedoria de 50 das mentes financeiras mais brilhantes do mundo!) e dará as ferramentas de que você precisa para melhorar ainda mais. Ao ler *Dinheiro*, tenho certeza de que você traduzirá o que Tony está dizendo para sua própria vida, e criará seus próprios métodos para alcançar o sucesso e conquistar a liberdade.

Quando Tony me revelou o título deste livro, a primeira coisa que eu disse foi: “Tony, você não tem nada a ver com ganhar dinheiro! Você tem a ver com ajudar as pessoas a criar uma extraordinária qualidade de vida!”

Logo descobri que este livro, de fato, não é sobre dinheiro. Trata-se de criar a vida que você quer, e parte disso é decidir qual o papel que você quer que o dinheiro desempenhe nisso. Todos temos dinheiro em nossas vidas; o que importa é que você domine o dinheiro e não que ele o domine. E aí você estará livre para viver dentro de seus próprios padrões.

Um de meus mentores mais próximos, o general Colin Powell, ex-secretário de Estado e presidente do Estado-maior Conjunto dos Estados Unidos, fez a seguinte afirmação sobre dinheiro: “Procure algo que você adore fazer e que você faça bem. Vá em frente. Isso lhe trará satisfação na vida. Poderia significar dinheiro, mas talvez não signifique. Poderia significar um monte de títulos, mas talvez não signifique. Mas lhe trará satisfação”. O general Powell e Tony Robbins estão dizendo a mesma coisa. A verdadeira alegria na vida surge quando você encontra seu verdadeiro propósito e o alinha com o que você faz todos os dias.

O general Powell também me recomendou ponderar sobre o papel do dinheiro à medida que eu tentava levar adiante a meta de criar uma empresa de software capaz de mudar o mundo. Ele me disse que o negócio dos negócios não tinha a ver apenas com produzir lucro, mas também com produzir o bem — fazer o bem ao fazer bem. O foco de Tony Robbins na contribuição, 25 anos atrás, também causou forte impressão em mim e influenciou meu pensamento. Quando lancei a Salesforce.com, eu pretendia fazer três coisas: (1) criar um novo modelo de computação para as empresas, agora denominado “computação nas nuvens”; (2) criar um novo modelo de negócios para softwares empresariais com

base em assinaturas e (3) criar um novo modelo filantrópico que integrasse firmemente o sucesso de uma empresa com sua capacidade de retribuir.

O resultado dos últimos 15 anos é uma empresa que, hoje, transformou completamente a indústria de software e alcançou uma capitalização de mercado de mais de 35 bilhões de dólares. No entanto, a melhor decisão que já tomei foi empregar 1% do nosso patrimônio, 1% do nosso lucro e 1% do tempo de nossos funcionários em um empreendimento filantrópico chamado Salesforce Foundation. Isso resultou em mais de 60 milhões de dólares em subsídios para organizações sem fins lucrativos em todo o mundo, mais de 20 mil organizações sem fins lucrativos usando nosso produto gratuitamente, e nossos funcionários contribuindo com mais de 500 mil horas de voluntariado para suas comunidades. Tudo isso aconteceu quando Tony me ajudou a construir as ferramentas para ganhar clareza sobre o que eu realmente queria construir, oferecer e me tornar. E nada me fez mais feliz ou trouxe mais satisfação e alegria à minha vida.

Foi também por esse motivo que me associei a Tony em sua missão com o programa sem fins lucrativos Swipeout, para fornecer refeições a mais de 100 milhões de pessoas por ano; fornecer água limpa e livre de doenças a mais de 3 milhões de famílias por dia e trabalhar para libertar crianças e adultos da escravidão.

Enviei meus pais, meus amigos mais próximos e meus executivos mais importantes para os seminários de Tony a fim de estudar seu trabalho, e todos disseram a mesma coisa: “Tony Robbins é único, e temos sorte de tê-lo em nossas vidas.” Agora, com *Dinheiro: Domine esse jogo — 7 passos para a liberdade financeira*, Tony abrirá para você a mesma porta que abriu para mim. Estou confiante que, tendo Robbins como seu treinador, você também transformará sua vida e encontrará um caminho para conquistar tudo o que realmente quer!

— MARC BENIOFF,
fundador e diretor-executivo da Salesforce.com

SEÇÃO 1

BEM-VINDO À SELVA: A JORNADA COMEÇA COM O PRIMEIRO PASSO

CAPÍTULO 1.1

É O SEU DINHEIRO! É A SUA VIDA! ASSUMA O CONTROLE

O dinheiro é um bom criado, mas um mau senhor.

— SIR FRANCIS BACON

Dinheiro.

Poucas palavras têm o poder de provocar emoções humanas tão extremas.

Muitos de nós nos recusamos até a falar de dinheiro! Da mesma forma que a religião, o sexo ou a política, o tema é tabu na mesa de jantar e, muitas vezes, fora dos limites do local de trabalho. Podemos discutir a *riqueza* no círculo mais próximo, mas o *dinheiro* é explícito demais. É rude. É espalhafatoso. É profundamente pessoal e altamente carregado. Pode fazer as pessoas se sentirem culpadas quando o têm — ou se sentirem envergonhadas quando não o têm.

Mas o que isso significa realmente?

Para alguns de nós, o dinheiro é vital e crucial, mas não primordial. É simplesmente uma ferramenta, uma fonte de poder usada a serviço dos outros e em uma vida bem vivida. Outros se deixam consumir por uma fome tão grande de dinheiro que isso destrói não apenas a si mesmos como todos os que estão a seu redor. Alguns até se mostram dispostos a abrir mão de coisas muito mais valiosas para obtê-lo: sua saúde, seu tempo, sua família, sua autoestima e, em alguns casos, até mesmo sua integridade.

No fundo, dinheiro é poder.

Todos nós já vimos como o dinheiro é capaz de ter o poder de criar ou o poder de destruir. Ele pode financiar um sonho ou iniciar uma guerra. Pode-se fornecer dinheiro como presente ou usá-lo como arma. Ele pode ser usado como uma expressão de seu espírito, sua criatividade, suas ideias — ou de sua frustração, sua raiva, seu ódio. Ele pode ser usado para influenciar governos e indivíduos. Alguns se casam com ele — e depois descobrem seu verdadeiro preço.

Mas todos nós sabemos que, em certa medida, ele é uma ilusão. O dinheiro nem sequer é de ouro ou de papel hoje em dia; são 0s e 1s em computadores bancários. O que é o dinheiro? É como um alterador de formatos ou uma tela, assumindo qualquer significado ou emoção que projetamos nele.

Ao fim, o dinheiro não é o que estamos procurando... é? O que estamos procurando realmente são os sentimentos e as emoções que *acreditamos* que o dinheiro possa criar:

aquele sentimento de capacitação,
de liberdade,
de segurança,
de ajudar aqueles que amamos e os necessitados,
de ter uma escolha e
de sentir-se vivo.

O dinheiro, certamente, é uma das maneiras pelas quais podemos transformar os sonhos que temos na realidade em que vivemos.

Mesmo que o dinheiro seja apenas uma percepção — um conceito abstrato —, não é essa a sensação que se experimenta quando não se tem dinheiro suficiente! E uma coisa é certa: **ou você o usa, ou ele usa você. Ou você domina o dinheiro, ou, em algum nível, o dinheiro domina você!**

O modo como você lida com o dinheiro reflete o modo como você lida com o poder. É uma aflição ou uma bênção? Um jogo ou um fardo?

Quando eu estava escolhendo o título deste livro, algumas pessoas se sentiram bastante indignadas com a sugestão de que o dinheiro poderia ser um

jogo. Como eu poderia usar um termo tão frívolo para um assunto tão sério? Mas, ei, sejamos realistas. Como você vai ver nas próximas páginas, a melhor maneira de mudar sua vida é encontrar pessoas que já conseguiram o que você quer e, então, usar o comportamento delas como exemplo. Você quer controlar suas finanças? Encontre um guru financeiro e imite a forma como ele, ou ela, lida com o dinheiro, e você terá encontrado um caminho para o poder.

Posso lhe afirmar que entrevistei muitas das pessoas mais ricas do mundo, e a maioria delas pensa no dinheiro como um jogo. Por que outro motivo alguém trabalharia dez ou 12 horas por dia depois de ter feito bilhões de dólares? Lembre-se: nem todos os jogos são frívolos. Os jogos são um reflexo da vida. Algumas pessoas se colocam à margem, e algumas jogam para vencer. Como você joga? Quero lembrá-lo de que este é um jogo que você e sua família não podem se dar o luxo de perder.

Prometo o seguinte: se ficarem comigo e seguirem os 7 passos simples deste livro — os passos que foram inspirados nos agentes financeiros mais bem-sucedidos do mundo —, você e sua família ganharão esse jogo. E você pode ter uma grande vitória!

Para ganhar você precisa conhecer as regras e aprender as melhores estratégias para o sucesso com aqueles que já dominaram o jogo. A boa notícia é que você pode economizar anos — em poucos minutos — simplesmente aprendendo as armadilhas a serem evitadas e os atalhos a serem trilhados para experimentar um sucesso duradouro. Muitas vezes, a indústria financeira trabalha para fazer este tema parecer incrivelmente complexo. Porém, na realidade, uma vez ultrapassada a barreira do linguajar técnico, tudo é relativamente simples. Este livro é a sua oportunidade de deixar de ser a peça de xadrez e se tornar o jogador. Acho que você ficará bastante surpreso com a maneira como, com a compreensão de um iniciado, você poderá facilmente transformar sua vida financeira e desfrutar da liberdade que merece.

Então, vamos lá. Imagine como seria a vida se você já tivesse dominado esse jogo.

E se o dinheiro não tivesse importância?

Como você se sentiria se não tivesse que se preocupar em ir a um escritório todas as manhãs, ou pagar as contas, ou financiar sua aposentadoria? Como seria

viver de acordo com suas próprias condições? O que significaria saber que você teria a oportunidade de iniciar seu próprio negócio, ou que poderia se dar o luxo de comprar uma casa para seus pais e pagar a faculdade de seus filhos, ou ter a liberdade de viajar pelo mundo?

Como você viveria se pudesse acordar todos os dias sabendo que haveria dinheiro suficiente para cobrir não apenas suas necessidades básicas, mas também seus objetivos e sonhos?

A verdade é que muitos de nós continuaríamos trabalhando, porque estamos programados para isso. Mas faríamos isso com muita alegria e prosperidade. Nosso trabalho continuaria, mas a correria acabaria. Trabalharíamos movidos pela vontade, não pela necessidade.

Isso é liberdade financeira.

Mas é um sonho irrealizável? É realmente possível que a pessoa comum — e o mais importante: que você — realize esse sonho?

Se você quiser viver como o 1% ou apenas ter a paz de espírito de saber que não vai viver mais do que suas economias, a verdade é que você sempre poderá encontrar uma maneira de gerar o dinheiro de que precisa. Como? O segredo da riqueza é simples: encontre uma maneira de fazer mais pelos outros do que qualquer outra pessoa. Torne-se mais valioso. Faça mais. Dê mais. Seja mais. Sirva mais. E você terá a oportunidade de ganhar mais — quer você possua o melhor *food truck* de Austin, no Texas, quer seja o melhor vendedor de sua empresa ou, até mesmo, o fundador do Instagram.

Mas este livro não fala apenas de agregar valor — ele trata, na verdade, de sair de onde você está, hoje, e chegar aonde você realmente quer estar, uma posição de segurança, independência ou liberdade financeiras. Trata-se de aumentar a qualidade de sua vida hoje, desenvolvendo uma habilidade fundamental que a grande maioria dos norte-americanos nunca desenvolveu: o domínio do dinheiro. De fato, 77% dos norte-americanos — três em cada quatro pessoas — dizem ter problemas financeiros, mas apenas 40% afirmam ter algum tipo de plano de despesas ou de investimentos. **Uma em cada três pessoas da geração do baby boom tem menos de 1.000 dólares guardados!** As pesquisas mostram que menos de um em cada quatro confia no sistema financeiro — com boas razões! E a compra de ações tem atingido níveis recordes, particularmente entre

os jovens. Mas a verdade é que você não *ganha* seu caminho para a liberdade. Como você verá mais adiante neste livro, até mesmo pessoas que embolsam milhões de dólares, como o diretor de *O poderoso chefão*, Francis Ford Coppola, o boxeador Mike Tyson e a atriz Kim Basinger, perderam tudo porque não aplicaram os fundamentos que você aprenderá em breve. Você precisa ser capaz não apenas de guardar para sua família uma parte do que ganha, mas, acima de tudo, de multiplicar o que ganha — acumular dinheiro enquanto dorme. **Na economia, você precisa deixar de ser consumidor para se tornar proprietário — e isso você faz tornando-se um investidor.**

Na verdade, muitos de nós já somos investidores. Talvez você tenha entrado nesse jogo quando sua avó lhe presenteou com algumas ações de seu estoque favorito apenas pelo fato de você ter nascido, ou talvez o seu patrão tenha inscrito você, automaticamente, no plano de aposentadoria 401 (k) da empresa, ou talvez você tenha se tornado um investidor quando um amigo lhe disse para esquecer o Kindle e, em vez disso, comprar ações da Amazon.

Mas é o suficiente? Se você está lendo isto agora, suponho que saiba a resposta: de jeito nenhum! Eu não tenho que lhe dizer que não se trata do mundo de investimentos de seus pais e avós. O plano costumava ser muito simples: entrar na faculdade, arranjar um emprego, dar tudo de si e, em seguida, talvez conseguir um emprego melhor em uma empresa maior. Depois disso, o segredo era encontrar uma maneira de agregar valor, subir alguns degraus, investir em ações da empresa e se aposentar com um bom rendimento. Lembra da aposentadoria? Uma promessa de renda eterna, para a vida toda? Ela se tornou uma relíquia.

Você e eu sabemos que o mundo acabou. Nós vivemos mais agora com menos dinheiro. As novas tecnologias continuam a surgir, alimentando um sistema que muitas vezes parece desenhado para nos separar do nosso dinheiro em vez de nos ajudar a cultivá-lo. Enquanto escrevo estas palavras, as taxas de juros em nossas poupanças estão perto de 0, enquanto os mercados sobem e descem como rolhas no mar. Enquanto isso, estamos diante de um sistema financeiro de escolhas ilimitadas e de uma complexidade incompreensível. **Hoje há mais de 10 mil fundos mútuos, 1.400 fundos diferentes cotados em bolsa e centenas de bolsas de valores mundiais para escolher.** Parece que todos os dias

lançamos “instrumentos” cada vez mais complexos de investimento, com um festival de siglas: CDOs [obrigações de dívidas com garantia], REITs [fundos de investimento imobiliário], MBSs [títulos hipotecários], MLPs [sociedades limitadas], CDSs [swaps de risco de incumprimento], CETFs [Fundos de Tecnologia Emergente da Califórnia]...

O que é tudo isso?!

E que tal o HFT? Essa é a abreviatura em inglês de *investimento de alta frequência*, em que de 50 a 70% das dezenas de milhões de negócios efetuados pelo mercado a cada dia são gerados, agora, por máquinas de alta velocidade. O que isso significa para você? Um clique no mouse para concluir seu pedido no comércio eletrônico demora apenas meio segundo, ou cerca de 500 milissegundos. Nesse curto espaço de tempo, os poderosos donos dos supercomputadores terão comprado e vendido milhares de ações do mesmo estoque centenas de vezes, gerando microlucros a cada transação. Michael Lewis, autor do best-seller que revela os bastidores do HFT, *Flash Boys: A Wall Street Revolt*, revelou ao *60 Minutes*: “O mercado de ações dos Estados Unidos, o mercado mais icônico do capitalismo global, é manipulado (...) por uma combinação entre as bolsas de valores, os grandes bancos de Wall Street e os investidores de alta frequência (...). Eles são capazes de identificar seu desejo de comprar ações da Microsoft e comprá-las antes de você, vendendo-as de volta para você por um preço mais alto!” Dá para imaginar a rapidez desses caras? Uma empresa de HFT gastou cerca de 250 milhões de dólares para colocar em ordem os cabos de fibra ótica entre Chicago e Nova York, reconstruindo a paisagem e, literalmente, transformando o terreno para economizar 1,4 milissegundo em seu tempo de transmissão! Mas nem mesmo isso é suficientemente rápido. Alguns negócios acontecem em microssegundos — isto é, *milionésimos* de segundo. Logo a tecnologia HFT permitirá que esses negócios ocorram em nanossegundos — *bilionésimos* de segundo. Enquanto isso, cabos estão sendo implantados no fundo do mar, e se fala até mesmo em drones movidos à energia solar atuando como estações retransmissoras de micro-ondas para conectar trocas em Nova York e Londres.

Se tudo isso faz você cambaleiar, eu estou ao seu lado. Quais são as suas chances de competir com robôs voadores que negociam na velocidade da luz?

Onde você vai se apoiar para encontrar um caminho em meio a esse labirinto de escolhas de alta tecnologia e de alto risco?

Um especialista é um homem comum que dá conselhos fora de casa.

— OSCAR WILDE

O problema é que, quando se trata de dinheiro (e de investimentos), todo mundo tem uma opinião. Todo mundo tem uma dica. Todo mundo tem uma resposta. Mas eu vou lhe dar uma pista: eles raramente têm alguma que possa ajudar você de verdade. Já notou que as crenças sobre o dinheiro são como religião e política? As conversas podem ser intensas e passionais. Especialmente na internet, onde pessoas sem qualquer conhecimento real ou domínio do assunto promovem suas próprias teorias e criticam as estratégias dos outros com bastante veemência, mesmo sem ter nenhuma experiência comprovada. É como um psicólogo que lhe receita Prozac dizendo que sua vida pode ser completa. Ou uma pessoa obesa mandando você ficar magro e em forma. Eu tendo a separar os especialistas entre aqueles que sabem do que estão falando, em *termos teóricos*, e aqueles que demonstram isso em *termos práticos*. Não sei quanto a você, mas eu estou cansado de ouvir conselhos de todos esses “especialistas” que nos dizem o que fazer, mas não produzem resultados em suas próprias vidas.

Se você pensou que ouviria mais um guru do investimento fazendo promessas malucas, veio ao lugar errado. Vou deixar isso para os showman das finanças, que o alertam, aos berros, para comprar as ações mais quentes, ou imploram que você economize e coloque seu dinheiro em algum fundo mútuo fantasioso. Você sabe qual é. Aquele em que as pessoas prometem que você vai compor continuamente o seu dinheiro com 12% de crescimento anual. **Eles distribuem conselhos que muitas vezes não têm base alguma na realidade, e muitas vezes sequer investem nos produtos que nos empurram.** Alguns deles podem sinceramente pensar que estão ajudando, mas as pessoas podem ser sinceras e estar sinceramente erradas.

Quero que você saiba que não sou um daqueles “pensadores positivos” que o bombardeiam com uma visão falsa do mundo. Eu acredito em inteligência. Você precisa ver as coisas como elas realmente são, mas não piores do que elas são — essa visão da vida lhe dá apenas uma desculpa para não fazer nada. Você pode me conhecer como o “cara sorridente de dentes grandes” da TV, mas não estou aqui para sobrecarregá-lo com um monte de afirmações — eu sou o cara cujo foco é ajudá-lo a ir fundo, resolver problemas reais e levar sua vida para o próximo patamar.

Por 38 anos, tenho me dedicado obsessivamente a encontrar estratégias e ferramentas que possam mudar imediatamente a qualidade da vida das pessoas. Testei sua eficácia produzindo resultados mensuráveis onde outras pessoas falharam. Até agora, alcancei mais de 50 milhões de pessoas de 100 países diferentes por meio de meus livros, vídeos e programas de áudio, e mais de 4 milhões em eventos ao vivo.

O que eu aprendi desde o primeiro momento é que **o sucesso deixa marcas. As pessoas que são bem-sucedidas no mais alto nível não contaram apenas com a sorte; elas estão fazendo algo diferente de todo mundo.** Eu me interesso por essas pessoas: aquelas que têm um apetite implacável para aprender, crescer e conquistar. Não me interpretem mal. Eu não me iludo. Estou ciente de que há pouquíssimos indivíduos no mundo que estejam em forma e sejam saudáveis, e ainda conseguem manter essa condição. A maioria não pode contar histórias de décadas de amor e paixão contínuos em seus relacionamentos íntimos, nem experimentam a gratidão e a alegria permanentes. Há poucas pessoas que maximizam suas oportunidades de negócios. E há ainda menos pessoas que começam com pouco ou nada e se libertam financeiramente.

Mas algumas o fazem! Algumas *têm* grandes relacionamentos, enorme alegria, muita riqueza e infinita gratidão. Estudei *os poucos que fazem contra os muitos que falam*. Se você estiver interessado em obstáculos, o que está *errado* sempre está disponível. Mas o que é *certo* também está! Sou um caçador da excelência humana. Procuro aqueles indivíduos que quebram as normas e demonstram a todos nós o que é realmente possível. Capto o que esses poucos indivíduos extraordinários fazem de modo diferente de todos os outros, e,

depois, passo a imitá-los. Descubro o que funciona, e então esclareço, simplifico e sistematizo esse ensinamento de uma forma que ajude as pessoas a avançar.

Desde os dias sombrios de 2008, quando o sistema financeiro global quase entrou em colapso, tenho estado obcecado pela ideia de encontrar uma maneira de ajudar as pessoas comuns a assumir o controle de seu dinheiro e a enfrentar um sistema que muitas vezes foi manipulado contra elas. Os reparos foram feitos há anos, e as coisas não ficaram nem um pouco melhores com todas as chamadas reformas em Washington. Em algumas áreas, a situação piorou. Para encontrar respostas, entrevistei 50 dos mais brilhantes e influentes agentes do mundo do dinheiro. Neste livro, você não vai encontrar locutores de telejornal, e também não vai encontrar as minhas opiniões. Você vai ouvir a própria voz daqueles que dominam o jogo: bilionários autodidatas, prêmios Nobel e gigantes financeiros. Eis aqui uma amostra de alguns dos mestres do dinheiro que você encontrará nas páginas seguintes:

- John C. Bogle, o sábio de 85 anos de idade, com 64 anos de história no mercado de ações e fundador do Vanguard Group, a maior empresa de fundos mútuos do mundo;
- Ray Dalio, criador do maior fundo de cobertura do planeta, com 160 bilhões de dólares em ativos;
- David Swensen, um dos maiores investidores institucionais de todos os tempos, que fez crescer as doações à Universidade de Yale de 1 bilhão para mais de 23,9 bilhões de dólares em menos de duas décadas;
- Kyle Bass, que em dois anos transformou 30 milhões de dólares em investimentos em 2 bilhões durante a crise do subprime;
- Carl Icahn, que superou Warren Buffett, o mercado e praticamente todos os outros nos últimos ciclos de um, cinco e dez anos;
- Mary Callahan Erdoes, que muitos consideram a mulher mais poderosa em finanças. Ela supervisiona mais de 2,5 trilhões de dólares como diretora-executiva da J. P. Morgan Asset Management; e
- Charles Schwab, que liderou uma revolução para abrir Wall Street a investidores individuais, e cuja icônica empresa tem, agora, 2,38 trilhões de

dólares sob gestão.

Vou colocar você no mesmo ambiente dessas e de muitas outras superestrelas que vêm conquistando resultados consistentes, década após década, em mercados em ascensão e em queda, em ciclos de altas e baixas. Juntos, vamos descobrir os principais segredos de seu sucesso nos investimentos e aprender a aplicá-los, ainda que tenhamos a menor quantidade de dinheiro disponível.

E aqui está a chave: escrevi este livro com base na sabedoria atemporal dos investidores mais bem-sucedidos do mundo. Afinal, nenhum de nós sabe para que lado a economia estará soprando quando você estiver lendo este livro. Haverá inflação ou deflação? Um mercado com tendência de alta ou com tendência de baixa? **A ideia é saber sobreviver e prosperar em qualquer condição de mercado. Esses verdadeiros especialistas explicam como.** Além disso, eles abrirão seus portfólios para mostrar a composição de investimentos na qual confiam para enfrentar cada tempestade. E eles vão responder a esta pergunta: se você não conseguisse passar nem 1 centavo de sua riqueza financeira para seus filhos, mas apenas um conjunto de princípios, qual seria? Talvez seja a maior herança de todas, e você não precisa ser filho de nenhum deles para ter direito a ela!

O segredo de progredir é começar.

— MARK TWAIN

Prepare-se. Estamos prestes a fazer uma viagem através de 7 passos simples até a segurança financeira, a independência e a liberdade! Se você é alguém da geração Y que está começando, um representante da geração do baby boom prestes a se aposentar ou um investidor sofisticado tentando manter sua vantagem competitiva, este livro vai lhe oferecer um plano pragmático para definir e alcançar seus objetivos financeiros, ajudando-o a se libertar de quaisquer comportamentos limitantes que podem estar impedindo você de alcançar a

verdadeira abundância. Vamos explorar a psicologia da riqueza, algo que venho estudando e ensinando há quase quatro décadas. Vamos abordar os erros que as pessoas cometem quando se trata de dinheiro, focando no que as impede de seguir seus planos mais bem-elaborados. Para garantir os resultados desejados, procurei os melhores economistas comportamentais do mundo para encontrar **soluções que realmente funcionem — pequenos e simples ajustes que automaticamente vão estimular você a fazer o que os outros só fazem se mantiverem uma disciplina rígida; estratégias que podem fazer a diferença entre se aposentar confortavelmente e morrer na miséria.**



"PORQUE TODO MUNDO FAZ..."

Vamos encarar a questão de frente: muitos indivíduos inteligentes e realizados deixaram de lado essa área do dinheiro porque ela parece muito complicada e desgastante. Uma das primeiras pessoas para quem eu entreguei este original para revisão é uma amiga brilhante chamada Angela, que atingiu a excelência em muitas áreas de sua vida — mas nunca na área do dinheiro. Ela me revelou que as pessoas a consideravam incrível, porque ela havia navegado 20 mil milhas a

PRÉVIA GRATUITA · OFERTA POR TEMPO LIMITADO

Você chegou ao fim desta prévia.

Continue lendo "Dinheiro | Domine esse jogo | 7 passos..."
e mais de 1 milhão de livros — de graça por 30 dias.

★★★★★ Mais de 1 milhão de leitores já aproveitam

Com o Kindle Unlimited, sua leitura não tem fim:

- ✓ Leia à vontade — explore mais de 1 milhão de títulos sem pagar por livro.
- ✓ Leve para qualquer lugar — baixe o app gratuito e leia onde e quando quiser.
- ✓ Em qualquer tela — celular, tablet, computador ou Kindle — você escolhe.
- ✓ Grandes autores — best-sellers e novos talentos, inclusive títulos em inglês.

COMEÇAR MEUS 30 DIAS GRÁTIS

Cobrança só após o período grátis.

- ✓ Pagamento seguro
- ✓ Acesso imediato
- ✓ Cancele quando quiser

Não precisa ter um Kindle: baixe o app gratuito e comece a ler agora.

Se não quiser ler no aplicativo Kindle, compre o livro [clikando aqui](#).