

PUBLICAÇÃO OFICIAL AUTORIZADA PELA
FUNDAÇÃO NAPOLEON HILL



A ESCADA PARA O TRIUNFO



— NAPOLEON — — HILL —

Autor de *Mais Esperto que o Diabo*



A ESCADA
PARA O
TRIUNFO

Índice

[Sumário](#)

[Conteúdo](#)

[Declaração introdutória do autor](#)

[Reconhecimento de apoio prestado na preparação do material que foi utilizado nesse livro](#)

[Como lucrar com a leitura desse livro](#)

[Os dezessete fatores que compõem a Lei do Triunfo](#)

[Lição um](#)

[Lição dois](#)

[Lição três](#)

[Lição quatro](#)

[Lição cinco](#)

[Lição seis](#)

[Lição sete](#)

[Lição oito](#)

[Lição nove](#)

[Lição dez](#)

[Lição onze](#)

[Lição doze](#)

[Lição treze](#)

[Lição quatorze](#)

[Lição quinze](#)

[Lição dezesseis](#)

[Lição dezessete](#)

[As trinta causas mais comuns do fracasso](#)

[Quarenta ideias únicas de como ganhar dinheiro, interpretadas pela Sra. M. C. através do auxílio do princípio do Master Mind](#)

[Mensagem àqueles que tentaram e falharam!](#)

[Nota do Editor](#)

[Nota da Editora](#)

Do original em inglês

The magic ladder to success

Copyright © 2016 by The Napoleon Hill Foundation

A escada para o triunfo

1ª edição em português: 2016

Todos os direitos reservados desta edição: CDG Edições e Publicações

Tradução:

Fernanda Junges

Autor:

Napoleon Hill

Capa:

Pâmela Siqueira

Assistente de criação:

Dharana Rivas

Adaptação para eBook:

Dharana Rivas

DADOS INTERNACIONAIS DE CATALOGAÇÃO NA PUBLICAÇÃO (CIP)

H647e Hill, Napoleon

A escada para o triunfo / Napoleon Hill. - Porto Alegre: CDG, 2016.

208 p.

ISBN: 978-85-68014-28-8

1. Motivação. 2. Autorrealização. 3. Sucesso pessoal. 4. Autoajuda. 5. Psicologia aplicada. I. Título.

CDD - 131.3

Bibliotecária responsável:

Andreli Dalbosco – CRB 10-2272

**autor de mais de 120 milhões de cópias vendidas no mundo segundo a Fundação Napoleon Hill*

Produção editorial e distribuição:



SUMÁRIO

Conteúdo

Declaração introdutória do autor

Reconhecimento de apoio prestado na preparação do material que foi utilizado nesse livro

Como lucrar com a leitura desse livro

Os dezessete fatores que compõem a lei do triunfo

Lição um

Lição dois

Lição três

Lição quatro

Lição cinco

Lição seis

Lição sete

Lição oito

Lição nove

Lição dez

Lição onze

Lição doze

Lição treze

Lição quatorze

Lição quinze

Lição dezesseis

Lição dezessete

As trinta causas mais comuns do fracasso

Quarenta ideias únicas de como ganhar dinheiro, interpretadas pela sra. M.

C. Através do auxílio do princípio do master mind

Mensagem àqueles que tentaram e falharam!

Nota do editor

Nota da editora

Esse livro apresenta, de maneira otimamente resumida, todos os dezessete princípios dos quais a filosofia da Lei do Triunfo evoluiu. Essa filosofia representa tudo o que os homens mais bem-sucedidos que já viveram aprenderam sobre a obtenção de sucesso em praticamente todos os tipos de empreendimentos humanos. Sua compilação custou uma fortuna, para não falar da melhor parte de uma vida inteira de esforço por parte do autor.

“Não temo nada além do ‘inferno’ terreno chamado pobreza. Estou dedicando minha vida a ajudar milhões de pessoas a vencer esse adversário.”

Napoleon Hill

Esse livro é afetuosamente dedicado ao enorme exército de estudantes invisíveis e amigos do autor ao redor do mundo, que encontraram o seu lugar no mundo profissional através da filosofia da Lei do triunfo que é apresentada brevemente nessas páginas.

O autor gostaria especialmente de expressar aqui a sua gratidão àqueles fiéis estudantes que o encorajaram durante os anos de pobreza e dificuldade que ele teve que passar enquanto a filosofia estava sendo elaborada.

Finalmente, o autor gostaria de homenagear a todos que, durante seus anos de vacas magras, tentaram destruí-lo com humilhações, objetivando ridicularizá-lo, e também aos seus inimigos que recorreram a métodos mais violentos, armando-o, sem saberem, com a determinação e a persistência para ver o seu trabalho completo.

CONTEÚDO

Um curso de leitura baseado nos dezessete princípios da Lei do Triunfo



DECLARAÇÃO INTRODUTÓRIA DO AUTOR

LIÇÃO 1. MASTER MIND

As oito forças motivadoras básicas que fundamentam toda ação humana. A relação entre desejo sexual e genialidade. *O valor da transmutação da energia sexual. As dez principais fontes de estímulo mental. Poder* — o que é e como organizá-lo e usá-lo. *Cooperação* — a psicologia do esforço cooperativo. *Henry Ford, Thomas A. Edison e Harvey Firestone* — como eles adquiriram poder através do princípio do *Master Mind*. *The big six* — como eles fizeram com que o princípio do *Master Mind* lhes rendesse mais de US\$ 25 milhões em um ano.

Como estimular a faculdade imaginativa. *Telepatia* — como as vibrações do pensamento passam de uma mente para outra através do éter. Como vendedores e oradores podem “sintonizar” os pensamentos de suas audiências. *Vibração* — descrita pelo Dr. Alexander Graham Bell, inventor do telefone de longa distância.

Ar e éter — como eles carregam vibrações. Como e por que as ideias surgem na mente. *Andrew Carnegie*, responsável pela organização da Lei do Triunfo. *Elbert H. Gary* aprova a filosofia da Lei do Triunfo. *Um milhão de dólares* recebidos por estudantes da Lei do Triunfo. *Espiritualismo* — o que é e como funciona. Por que algumas pessoas antagonizam às outras à primeira vista sem saber. Por que *Henry Ford* é o mais poderoso homem vivo. O que nós aprendemos a partir da “bíblia da natureza”. *Química da mente* — como ela irá ajudá-lo ou destruí-lo. O que

significa o *momento psicológico* nas vendas.

A mente torna-se desvitalizada — como “recarregá-la”. O valor e o sentido da *harmonia* em todos os esforços de cooperação. Quais são os ativos de *Henry Ford*? A resposta.

Educação — o que é e o que *não é*! O segredo de todo o sucesso financeiro, como demonstrado a partir do estudo de cem homens bem-sucedidos e 20 mil fracassados. A relação entre a vibração (ou energia) e a matéria.

LIÇÃO 2. O OBJETIVO PRINCIPAL DEFINIDO

Esta lição ensina como acumular poder através da simplicidade de propósito.

LIÇÃO 3. AUTOCONFIANÇA

Esta lição descreve os seis medos básicos e explica como eles podem ser eliminados.

LIÇÃO 4. O HÁBITO DE ECONOMIZAR

Como poupar dinheiro. Como o “hábito” de economizar desenvolve energia e caráter.

LIÇÃO 5. INICIATIVA E LIDERANÇA

Instruções sobre como alcançar a liderança em qualquer empreendimento.

LIÇÃO 6. IMAGINAÇÃO

O que é e como usá-la na criação de novos planos e ideias que podem ser convertidas em dinheiro.

LIÇÃO 7. ENTUSIASMO

Como estimulá-lo à vontade. O papel que desempenha na acumulação de poder.

LIÇÃO 8. AUTOCONTROLE

A “roda de equilíbrio” para o entusiasmo. Informa como controlar e dirigir todas as emoções.

LIÇÃO 9. FAZER MAIS DO QUE FOI PAGO PARA FAZER

Esta lição mostra como atrair a atenção favorável e como comercializar serviços pessoais para o seu melhor proveito.

LIÇÃO 10. UMA PERSONALIDADE AGRADÁVEL

Os treze principais fatores que são a base de toda a personalidade.

LIÇÃO 11. PENSAMENTO PRECISO

Como chegar a decisões. Como obter os *fatos* e como usá-los na construção de planos que não podem ser derrotados.

LIÇÃO 12. CONCENTRAÇÃO

Como “elevar” a mente através da simplicidade de propósito e da organização do esforço.

LIÇÃO 13. COOPERAÇÃO

Como acumular poder através da coordenação de esforços.

O significado de “fusões”, alianças, consolidações, interligações, etc.

LIÇÃO 14. BENEFICIANDO-SE DOS ERROS

Como transformar todas as falhas e os erros do passado em capital.

LIÇÃO 15. TOLERÂNCIA

O papel que desempenha no pensamento preciso. Como determinar se o poder é construtivo ou destrutivo. Como a falta dela destrói a oportunidade.

LIÇÃO 16. A REGRA DE OURO

A lei científica em que se baseia. Como pode ser usada para obter a

cooperação harmoniosa dos outros.

LIÇÃO 17. O HÁBITO DA SAÚDE

Descrição dos quatro fundamentos simples em que a saúde é baseada.

AS TRINTA CAUSAS MAIS COMUNS DO FRACASSO

O que a análise de 20 mil “derrotas” revelou sobre as causas do fracasso.

QUARENTA IDEIAS ÚNICAS DE COMO GANHAR DINHEIRO

Como o princípio do *Master Mind* poderá ser aplicado.

MENSAGEM ÀQUELES QUE TENTARAM E FALHARAM

Descrevendo como Lester Park, produtor cinematográfico, fez com que a Lei do Triunfo convertesse o “fracasso” em “sucesso”, e porque ele avalia o serviço prestado a ele pela filosofia em US\$ 1 milhão.

DECLARAÇÃO INTRODUTÓRIA DO AUTOR



Estive envolvido na escrita desse livro durante quase um quarto de século.

A tarefa não poderia ter sido executada em menos tempo por diversos motivos, entre eles o fato de que precisei entender, através de anos de pesquisa, o que outros homens descobriram estar relacionado com as causas do fracasso e do sucesso.

Outra razão importante para o meu trabalho ter se estendido por tantos anos foi acreditar que era necessário provar que a filosofia da Lei do Triunfo funcionava para mim mesmo antes de oferecê-la a outras pessoas.

Eu nasci nas montanhas do sul, em meio ao analfabetismo e à pobreza. As três gerações que me precederam, em ambos os lados da família, contentaram-se em viver nessas condições, e eu teria seguido os mesmos passos se minha madrasta não tivesse plantado em mim a semente da ambição de superar os obstáculos.

Aproximadamente trinta anos atrás, minha madrasta fez uma observação que encontrou lugar permanente em minha memória e a qual pode ser atribuída à origem do meu trabalho, que resultou na conclusão da filosofia da Lei do Triunfo, descrita nesse livro.

Minha madrasta era uma mulher educada, que veio de uma família com muita bagagem cultural. A pobreza e o analfabetismo a irritavam e ela não hesitava em afirmar isso. Ela assumiu voluntariamente a tarefa de plantar ambição em nossa família, iniciando pelo meu pai, a quem mandou para a faculdade aos quarenta anos de idade, enquanto ela gerenciava o que poderíamos chamar de “fazenda” e uma pequena loja que pertenciam à família, sem mencionar a assistência a cinco crianças, três dela mesma, meu irmão e eu.

Seu exemplo causou um forte e duradouro efeito sobre mim.

Por sua causa, formei minha primeira impressão sobre o valor de ter um objetivo principal definido, e mais tarde aquela impressão tornou-se tão obviamente essencial como um dos fatores de sucesso, que eu o coloquei em

segundo lugar na lista dos dezessete princípios descritos nesse livro.

Quando comecei a organizar o material para a Lei do Triunfo, eu não tinha a intenção de criar uma filosofia como a descrita nesse volume. Meu objetivo inicial era aprender como outras pessoas haviam conquistado riqueza para que eu pudesse seguir os seus exemplos.

Mas, à medida que os anos foram passando, fui me tornando mais ávido por conhecimento do que por riqueza, até que a minha sede de conhecimento se tornou tão grande que eu praticamente perdi de vista o motivo original de ganho financeiro, que, por sua vez, havia me lançado na busca pelo conhecimento.

Além da influência da minha madrastra, tive a sorte de conhecer o Dr. Alexander Graham Bell e Andrew Carnegie, que não apenas me influenciaram a continuar minha pesquisa, mas forneceram uma grande quantidade dos dados científicos que vieram a construir a filosofia da Lei do Triunfo.

Mais tarde conheci o Dr. Elmer Gates e muitos dos outros homens de reconhecida habilidade que mencionei em outra página, que não apenas me encorajaram a continuar construindo uma filosofia do sucesso, mas me deram o benefício de suas ricas experiências como contribuição pessoal ao meu trabalho.

Eu mencionei esses detalhes por um motivo que acredito ser muito importante, ou seja, o fato de que a diferença entre o sucesso e o fracasso é muitas vezes (se não sempre) determinada por certas influências ambientais que geralmente podem ser atribuídas a uma pessoa.

Neste caso essa pessoa foi minha madrastra.

Se não fosse pela sua influência, eu nunca teria escrito uma filosofia que está atualmente prestando serviço útil a dezenas de milhares de pessoas em cada país civilizado do planeta.

Infelizmente nunca serei capaz de precisar o número exato de pessoas que receberão, através do meu trabalho, a inspiração que as levará a grandes conquistas, mas eu sei, pelo que já vi nesse sentido, que o número será estupendo. Talvez não seja exagero dizer que pelo menos 10 mil pessoas já encontraram, através dessa filosofia, o caminho para o sucesso. (O livro *Manuscrito original — as 16 leis originais do triunfo e do sucesso de Napoleon Hill* que foi o resultado imediato de toda a pesquisa de Napoleon Hill, foi originalmente finalizado em 1925 e publicado em 1928 e, conforme dados da Fundação Napoleon Hill, os livros de sua autoria estão presentes em mais de 150

países, com vendas que superam 150 milhões de exemplares).

Enquanto a Lei do Triunfo ainda estava no estágio experimental, e como parte do meu plano de fazer um teste prático antes de publicá-la em livros, passei-a adiante pessoalmente, através de palestras, para cerca de 100 mil pessoas. Muitas pessoas que receberam o seu primeiro impulso de ambição através destas palestras se tornaram ricos desde então, embora algumas delas possam ter perdido a pista da causa da sua prosperidade, enquanto outras talvez não sejam generosas o suficiente para admitir que o meu trabalho tenha marcado momentos decisivos importantes em suas vidas.

A minha crença de que essa filosofia está destinada a trazer prosperidade para um incalculável número de pessoas pelo mundo é baseada no que vi acontecer no passado e nos planos muito bem definidos que formulei para ensiná-la.

Eu espero ter, muito em breve, professores capacitados em todas as cidades dos Estados Unidos, que conduzirão escolas com o objetivo de ensinar a Lei do Triunfo. Estou empenhado atualmente em ensinar professores e meu propósito é continuar esse trabalho. Com esse objetivo, adquiri uma linda propriedade rural com mais de 240 hectares nas montanhas Catskill, a 160 quilômetros de distância de Nova Iorque, onde minha escola e minha sede estarão localizadas. Meus professores serão recrutados a partir de estudantes dessa filosofia que demonstrarem, através de seus registros, uma aptidão fora do comum para esse tipo de trabalho.

A Lei do Triunfo será traduzida em diversos idiomas e será ensinada em outros países. Um dos meus estudantes mais promissores, que é um produtor cinematográfico dotado de habilidades extraordinárias, está planejando a produção de uma série de vídeos baseados nos textos do *Manuscrito Original – as 16 leis originais do triunfo e do sucesso de Napoleon Hill*. Através dos vídeos, ele irá plantar a semente dessa filosofia em milhões de mentes.

Completamente à parte do meu próprio programa de distribuição do *Manuscrito original – as 16 leis originais do triunfo e do sucesso de Napoleon Hill*, existe outra razão, que acredito seja vital, pela qual essa filosofia está destinada a ser uma parte importante da vida de um grande número de pessoas. Eu tenho conhecimento do estado de agitação que está provocando não somente nos Estados Unidos, mas em todo o mundo.

Desde a Guerra Mundial, milhões de pessoas foram atingidas pela ambição de

vencer a pobreza e alcançar melhores posições na vida. Além disso, esta é definitivamente uma época de descobertas científicas, o que fundamentou os dezessete princípios da Lei do Triunfo, dando-lhe, assim, uma posição que ela não desfrutava quinze anos atrás.

Por conta da agitação mundial que é predominante hoje em dia, existe uma demanda definida por um “evangelismo” do sucesso que inspirará as pessoas com maiores esperanças e ambições de conquista pessoal.

Pelas razões aqui citadas, eu finalmente alcancei certa altitude na montanha da vida, na qual posso olhar para trás e ver os vales da luta, do sofrimento, da pobreza e do fracasso pelos quais passei, com o sentimento de que não os vivi em vão, pois o castigo que sofri tem sido mais do que compensado pela alegria e prosperidade que ajudei outros a obter.

Por outro lado, posso ver que o cume da montanha do sucesso ainda está longe de ser alcançado e que meu trabalho está apenas no início.

Não faz muito tempo, recebi uma carta de um antigo presidente dos Estados Unidos, que me elogiou por permanecer fiel ao meu trabalho por um quarto de século e disse que eu deveria estar muito orgulhoso de ter alcançado o topo da montanha do sucesso a tempo de recolher os frutos do meu trabalho. A sua carta trouxe à minha mente a ideia de que uma pessoa nunca “alcança” se ela continua a procurar pelo conhecimento, porque assim que alcançamos o cume de uma montanha, descobrimos que existem outras montanhas ainda mais altas a serem escaladas.

Não, eu não “alcancei”, mas encontrei felicidade em abundância e prosperidade financeira suficiente para as minhas necessidades, *unicamente por ter me perdido a serviço de outros que estavam lutando seriamente para encontrar a si mesmos*. Parece digno mencionar que eu não prosperei muito até me preocupar em propagar a filosofia da Lei do Triunfo onde ela ajudaria outras pessoas a acumular dinheiro.

Assim, desculpando-me pelas referências pessoais, familiarizei-o com o motivo e a influência que fez com que eu iniciasse a organizar a filosofia descrita nesse livro.

RECONHECIMENTO DE APOIO PRESTADO NA PREPARAÇÃO DO MATERIAL QUE FOI UTILIZADO NESSE LIVRO



Esse volume é o resultado da análise da vida profissional de mais de cem homens e mulheres que alcançaram um sucesso extraordinário nas suas respectivas vocações, e mais de 20 mil homens e mulheres que foram classificados como “fracassos”.

O autor recebeu assistência valiosa durante os trabalhos de pesquisa e análise, tanto pessoalmente quanto através do estudo da vida profissional dos seguintes homens:

- Henry Ford
- John Burroughs
- Luther Burbank
- Thomas A. Edison
- Harvey S. Firestone
- John D. Rockefeller
- Charles M. Schwab
- Woodrow Wilson
- Darwin P. Kingsley
- Wm. Wrigley, Jr.
- A. D. Lasker
- E. A. Filene
- James J. Hill
- Dr. Glenn Frank
- Capt. Geo. M. Alexander
- Hugh Chalmers
- John Wanamaker
- Marshall Field

- Edward W. Bok
- Cyrus H. K. Curtis
- George W. Perkins
- Henry L. Doherty
- George S. Parker
- Gen. Rufus A. Ayers
- Judge Elbert H. Gary
- Willian Howard Taft
- John W. Davis
- Samuel Insull
- Judge Daniel T. Wright
- F. W. Woolworth
- Elbert Hubbard
- O. H. Harriman
- Edwin C. Barnes
- Gov. Robt. L. Taylor
- George Eastman
- Charles P. Stienmetz
- E. M. Statler
- Theodore Roosevelt
- Stuart Austin Wier
- E. H. Harriman
- Wilbur Wright
- Willian H. French
- John H. Patterson
- Don. R. Mellett
- Dr. E. W. Strickler
- Harris F. Williams
- Dr. Alexander Graham Bell

Dos nomes citados, talvez Henry Ford e Andrew Carnegie devam ser reconhecidos como sendo os que mais contribuíram para a criação dessa filosofia, pois o senhor Carnegie foi quem inicialmente me sugeriu escrevê-la, e a vida profissional de Henry Ford forneceu muito do material que foi utilizado na sua organização e serviu, de outras maneiras, para provar a

solidez da filosofia em si.

Muitos dos homens que forneceram grande parte dos valiosos dados que construíram essa filosofia morreram antes de ela estar completa. Aos que ainda vivem, o autor faz grato reconhecimento do serviço que prestaram, sem o qual essa filosofia nunca poderia ter sido concluída.

O AUTOR

COMO LUCRAR COM A LEITURA DESSE LIVRO



A experiência com dezenas de milhares de pessoas que participaram das palestras do autor da Lei do Sucesso e do Triunfo e com as milhares de pessoas que leram os oito livros nos quais a filosofia foi originalmente apresentada trouxe à tona o fato de que ela estimula a mente e causa o nascimento de muitas ideias.

Enquanto lê esse livro, você irá observar, assim como milhares de outros fizeram, que ideias irão aparecer em sua mente. Capture essas ideias com a ajuda de um bloco de notas e um lápis, já que elas podem levar você a alcançar o seu cobiçado objetivo de vida. Muitos estudantes dessa filosofia criaram valiosas invenções enquanto estavam lendo o *Manuscrito original – as 16 leis originais do triunfo e do sucesso de Napoleon Hill*. Pastores foram inspirados por ela a escrever sermões, o que os elevou a um alto grau de eloquência. A Lei do Sucesso é um fertilizador de mentes e fará com que elas funcionem como um ímã que atrairá ideias brilhantes.

O valor desse livro não está apenas em suas páginas, mas na reação que você terá ao lê-las. Qualquer cérebro capaz de ter novas ideias em abundância é capaz também de deter grande poder. O objetivo principal da Lei do Triunfo é estimular as faculdades imaginativas do cérebro para que elas criem facilmente novas e úteis ideias para qualquer emergência na vida.

Leia esse livro com um lápis na mão, e enquanto lê, sublinhe as afirmações que fazem com que novas ideias apareçam em sua mente. Esse método servirá para fixar as ideias permanentemente na sua memória. Você não pode assimilar todo o tema dessa filosofia ao ler pela primeira vez. Leia muitas vezes e adquira o hábito de destacar as linhas que provocam novas ideias durante cada leitura.

Esse processo revelará um dos maiores mistérios da mente humana, apresentando você a uma fonte de conhecimento que não pode ser descrita adequadamente por ninguém, a não ser por aqueles que descobriram por si mesmos. *Nessa afirmação existe uma dica sobre a natureza do segredo do*

sucesso que a Lei do Triunfo entregou a muitos dos seus estudantes pelo mundo afora! Ninguém jamais poderá saber qual é o segredo exceto através do método descrito aqui.

OS DEZESSETE FATORES QUE COMPÕEM A LEI DO TRIUNFO



O curso básico de leitura apresenta os princípios através dos quais o sucesso pode ser alcançado. Primeiramente, vamos definir o que significa sucesso:

“O poder com o qual uma pessoa pode conquistar tudo o que deseja sem violar o direito de outros.”

Os fatores através dos quais tal poder pode ser conquistado e usado em harmonia com a definição acima são dezessete:

1. *O Master Mind*
2. O objetivo principal definido
3. Autoconfiança
4. O hábito de economizar
5. Imaginação
6. Iniciativa e liderança
7. Entusiasmo
8. Autocontrole
9. Fazer mais do que foi pago para fazer
10. Uma personalidade agradável
11. Pensamento preciso
12. Cooperação
13. Concentração
14. Beneficiando-se dos erros
15. Tolerância
16. A regra de ouro

17. O hábito da saúde.

O propósito desse curso é descrever como se pode aplicar os dezessete princípios do Sucesso, de modo que você possa adquirir poder pessoal suficiente para utilizar em qualquer situação e para a solução de todos os seus problemas econômicos. Vamos começar essa descrição com uma análise completa de cada um desses dezessete princípios.

LIÇÃO UM

MASTER MIND



O princípio do *Master Mind* pode ser definido como: “Uma mente composta, formada por duas ou mais mentes individuais trabalhando em perfeita harmonia e com um objetivo definido em vista.”

Tenha em mente a definição de sucesso, que é possível através da obtenção de *poder*, e você irá compreender mais rapidamente o significado do termo *Master Mind*, uma vez que se tornará imediatamente óbvio que um grupo de duas ou mais mentes, trabalhando em harmonia e perfeitamente coordenadas, originará poder em abundância.

Todo sucesso é alcançado através da administração do *poder*. O ponto inicial, porém, pode ser descrito como um *desejo ardente* pela conquista de um objetivo específico.

Assim como o carvalho – enquanto embrião – está adormecido dentro da bolota, o sucesso começa na forma de um intenso *desejo*. De grandes desejos crescem as forças motivacionais que fazem o homem cultivar esperanças, fazer planos, desenvolver coragem e estimular sua mente a um grau altamente intensificado de *ação* na busca de um objetivo definido.

Portanto, *desejo* é o ponto de partida de todas as conquistas humanas. Não existe nada antes do desejo, exceto os estímulos através dos quais um *desejo vigoroso* é transformado em uma *ação* efusiva. Esses estímulos são conhecidos e foram inclusos como parte da filosofia da Lei do Triunfo descrita nesse livro.

Dito isso, não em vão, uma pessoa pode ter o que quiser, dentro de limites razoáveis, desde que o desejo seja suficientemente forte. Qualquer um que seja capaz de estimular a mente a um estado de desejo é também capaz de conquistas extraordinárias na busca desse desejo. Você precisa lembrar-se que *esperar* por algo não é o mesmo que *desejar* algo com tamanha intensidade que desse desejo cresçam forças impulsoras de ação que levam alguém a fazer planos e colocar tais planos em prática. Esperar é apenas uma forma passiva de desejar. A maioria das pessoas nunca ultrapassa o estágio da esperança.

AS FORÇAS MOTIVACIONAIS BÁSICAS QUE FUNDAMENTAM TODAS AS AÇÕES HUMANAS

Existem oito forças motivacionais básicas, das quais uma (ou mais) é o ponto de partida de todas as conquistas humanas notórias. São elas:

1. O instinto de autopreservação;
2. O desejo de contato sexual;
3. O desejo de ganhos financeiros;
4. O desejo de vida após a morte;
5. O desejo de fama: possuir poder;
6. A necessidade de receber amor (separada e distinta do desejo de contato sexual);
7. O desejo de vingança (predominante nas mentes menos desenvolvidas);
8. O desejo de satisfazer o ego.

Os homens fazem uso de grande força apenas quando encorajados por um ou mais desses oito motivos básicos. As forças imaginativas da mente humana tornam-se ativas apenas quando incitadas pelo estímulo de um *motivo* bem definido! Os melhores vendedores descobriram que toda a arte de vender baseia-se no apelo a um ou mais desses oito motivos básicos, que impulsionam homens e mulheres a agir. Sem esta descoberta, ninguém se tornaria um mestre em vendas.

O que é a arte de vender? É a apresentação de uma ideia, plano ou sugestão que dá ao futuro comprador um forte motivo para realizar a compra. O vendedor capacitado nunca pede ao comprador que ele efetue a aquisição sem apresentar um *motivo bem definido* pelo qual a compra deve ser feita.

O conhecimento da mercadoria ou do serviço oferecido pelo vendedor, por si só, não é suficiente para formar um mestre em vendas. A oferta deve ser acompanhada por uma minuciosa descrição do motivo que deveria impelir o comprador a efetuar a aquisição. O plano (de vendas) mais efetivo é aquele que recorre ao maior número de motivos dentre os oito motivos básicos e os transforma em um *desejo ardente* pelo objeto oferecido.

Os oito motivos básicos não servem apenas como base de apelo a outras mentes, onde a ação cooperativa de outras pessoas é solicitada, mas eles servem também como ponto de partida de ação na própria mente de alguém. Homens de habilidade comum tornam--se super-homens quando provocados por um estímulo interno ou externo que mobiliza um ou mais dos oito motivos básicos a ação.

Coloque um homem face a face com a possibilidade de morrer, em uma emergência repentina, e ele desenvolverá força física e estratégia imaginativa das quais não seria capaz sob a influência de um motivo menos urgente.

Quando guiados pelo desejo natural de contato sexual, homens criarão planos, usarão estratégias, desenvolverão a imaginação e entrarão em ação de mil maneiras diferentes, das quais eles não seriam capazes sem a urgência desse desejo.

O desejo de ganho financeiro frequentemente eleva homens de habilidade comum a posições de grande poder, pois esse desejo os leva a planejar, desenvolver a imaginação e entrar em ação de maneira que eles não fariam se não fosse pelo motivo de ganho. O desejo de fama e poder pessoal sobre os outros é facilmente perceptível como a principal força motivacional na vida de grandes líderes em cada setor da vida.

O animalesco desejo de vingança frequentemente leva homens a elaborar os mais intrincados e geniais planos para atingir seus objetivos.

O amor pelo sexo oposto (e às vezes pelo mesmo sexo) serve como um estimulante da mente que leva homens a níveis quase inacreditáveis de realização.

O desejo de vida após a morte é um motivo tão forte que não apenas leva homens a ambos os extremos, construtivo e destrutivo, na sua busca por um plano que possa provocar essa perpetuação, mas também leva a desenvolver habilidades de liderança altamente eficazes, evidência que pode ser encontrada na vida profissional de praticamente todos os fundadores de religiões.

Se você quer conquistar grande sucesso, plante em sua mente um forte motivo.

Milhões de pessoas lutam todos os dias de suas vidas sem nenhum motivo mais forte do que aquele de serem capazes de suprir as necessidades da vida, como alimento, moradia e vestuário.

De vez em quando um homem sairá das fileiras deste grande exército e *exigirá* dele mesmo e do mundo mais do que uma simples vida. Ele motivará a si mesmo com um forte *desejo* de fortuna, e já! Como em um passe de mágica, sua situação financeira muda e ele começa a transformar suas ações em dinheiro.

Poder e sucesso são sinônimos. O sucesso não é alcançado apenas através da honestidade, como alguns nos fizeram acreditar. As casas pobres estão cheias de pessoas que, talvez, são honestas o bastante. Elas falharam em acumular dinheiro porque lhes falta o conhecimento de como adquirir e utilizar o *poder*!

O princípio *Master Mind* descrito nessa lição é o meio através do qual todo o poder pessoal é aplicado. Por essa razão, todos os estimulantes conhecidos e todos os motivos básicos que inspiram ação em todas as atividades humanas foram mencionados nesse capítulo.

AS DUAS FORMAS DE PODER

Existem duas formas de poder que iremos analisar nessa lição. Uma é o poder mental, que é adquirido através do processo de pensamento. É expresso através de planos de ação definidos, como resultado de conhecimento organizado. A habilidade de pensar, planejar e agir conforme um procedimento bem organizado é o ponto de partida de todo o poder mental.

A outra forma de poder é física. É expressa através de leis naturais, na forma de energia elétrica, gravitação, pressão, etc. Nessa lição analisaremos ambas as formas de poder, mental e física, e explicaremos a relação que existe entre elas.

Conhecimento por si só não é poder. Grande poder pessoal é adquirido apenas através da harmoniosa cooperação de um número de pessoas que concentram seus esforços em algum plano definido.

A NATUREZA DO PODER FÍSICO

O estado de avanço conhecido como “civilização” nada mais é do que a medida de conhecimento que a raça humana acumulou. Entre o útil conhecimento organizado pelo homem, estão os mais de oitenta elementos físicos que compõem todas as formas de material existentes no universo.

Através de estudos, análises e medições precisas, o homem descobriu a grandeza do lado material do universo, representado por planetas, sóis e estrelas, algumas das quais são sabidamente mais de um milhão de vezes maiores do que

o pequeno planeta em que vivemos.

Por outro lado, o homem descobriu a pequenez das formas físicas que constituem o universo, reduzindo os mais de oitenta elementos físicos a moléculas, átomos, e finalmente, as menores partículas. Elas não podem ser vistas a olho nu... Elas nada mais são do que núcleos de força que podem ser positivos ou negativos. Essas partículas são as precursoras de tudo o que é formado pela natureza física.

MOLÉCULAS, ÁTOMOS E PARTÍCULAS

Para entender o processo pelo qual o conhecimento é acumulado, organizado e classificado, parece essencial que o estudante inicie pelas menores e mais simples partículas da matéria física, pois elas são a matéria-prima com o qual a natureza construiu toda a porção física do universo.

A molécula consiste de átomos, que são definidos como partículas invisíveis de matéria que giram continuamente na velocidade da luz, exatamente o mesmo princípio da Terra, que gira ao redor de seu próprio eixo.

Essas pequenas partículas de matéria conhecidas como átomos, que giram em contínuo circuito na molécula, são compostas por elétrons, as menores partículas de matéria física. Como já dito, o elétron não é nada mais do que duas formas de força. Ele é uniforme, de apenas uma classe, tamanho e natureza. Assim, seja em um grão de areia ou em um pingo d'água, está aplicado todo o princípio pelo qual o universo inteiro opera.

É estupendo! Você pode ter uma ligeira ideia da magnitude disso da próxima vez que fizer uma refeição, lembrando que cada porção de comida que você comer, o prato onde está comendo, os talheres e a própria mesa são, em última análise, apenas uma coleção de elétrons.

No mundo da matéria física, quer alguém esteja olhando para a maior estrela no firmamento ou o menor grão de areia que se pode encontrar sobre a Terra, o objeto em observação nada mais é do que uma organizada coleção de átomos, prótons e elétrons girando a uma velocidade inconcebível.

Cada partícula de matéria física está em um estado contínuo de movimento altamente agitado. Nada está imóvel, mesmo que quase todas as matérias físicas pareçam estar imóveis aos nossos olhos. Não existe matéria física "sólida". O pedaço mais duro de aço é apenas uma massa organizada de átomos, prótons e

elétrons que giram. Além disso, os elétrons em um pedaço de aço são da mesma natureza e se movem na mesma velocidade dos elétrons do ouro, da prata, do bronze ou do estanho.

As mais de oitenta formas de matéria física parecem ser diferentes entre elas, e realmente são devido ao fato de que são formadas por diferentes combinações de átomos (apesar de os elétrons desses átomos serem sempre os mesmos, a não ser pelo fato de que alguns elétrons são positivos — prótons — e alguns são negativos, o que significa que alguns carregam uma carga positiva enquanto outros carregam uma carga negativa).

Através da ciência química, a matéria pode ser quebrada em átomos, que são imutáveis internamente. Os mais de oitenta elementos resultam da combinação e da mudança de posição dos átomos. Para ilustrar o *modus operandi* da química através do qual essa mudança de posição atômica é forjada, segue exemplo nos termos da ciência moderna:

Adicione quatro elétrons (dois positivos e dois negativos) ao átomo de hidrogênio, e você terá um átomo de lítio; retire do átomo de lítio (composto por três elétrons positivos e três negativos) um elétron negativo e um positivo, e terá um átomo de hélio (composto por dois elétrons negativos e dois positivos).

Assim, podemos ver que os mais de oitenta elementos físicos do universo se diferem entre si apenas pelo número de elétrons compondo seus átomos e pelo número e disposição desses átomos nas moléculas de cada elemento.

Como ilustração, um átomo de mercúrio contém oitenta cargas positivas (prótons) em seu núcleo e oitenta cargas negativas periféricas (elétrons). Se o químico expelisse dois dos seus prótons, ele se tornaria imediatamente um átomo de platina. Se o químico pudesse então avançar um passo e retirar um elétron (“planetário”), o átomo de mercúrio teria então perdido dois prótons e um elétron, ou seja, uma carga positiva ao todo, conseqüentemente manteria 79 cargas positivas e 79 negativas, tornando-se assim, um átomo de ouro!

A fórmula através da qual essa mudança eletrônica pode ser produzida tem sido objetivo de pesquisa assídua pelos alquimistas ao longo dos séculos e dos químicos modernos de hoje em dia.

É fato reconhecido por todos os químicos que literalmente dezenas de milhares de substâncias sintéticas podem ser criadas através de apenas quatro

PRÉVIA GRATUITA · OFERTA POR TEMPO LIMITADO

Você chegou ao fim desta prévia.

Continue lendo "A escada para o triunfo"
e mais de 1 milhão de livros — de graça por 30 dias.

★★★★★ Mais de 1 milhão de leitores já aproveitam

Com o Kindle Unlimited, sua leitura não tem fim:

- ✓ Leia à vontade — explore mais de 1 milhão de títulos sem pagar por livro.
- ✓ Leve para qualquer lugar — baixe o app gratuito e leia onde e quando quiser.
- ✓ Em qualquer tela — celular, tablet, computador ou Kindle — você escolhe.
- ✓ Grandes autores — best-sellers e novos talentos, inclusive títulos em inglês.

COMEÇAR MEUS 30 DIAS GRÁTIS

Cobrança só após o período grátis.

- ✓ Pagamento seguro
- ✓ Acesso imediato
- ✓ Cancele quando quiser

Não precisa ter um Kindle: baixe o app gratuito e comece a ler agora.

Se não quiser ler no aplicativo Kindle, compre o livro [clikando aqui](#).